

وكالة الأنباء الكويتية (كونا)



التقرير النفطي

إدارة الشؤون الاقتصادية والنفطية
الربع الثاني - 2018

ترجمة إنجليزية
ترجمة فرنسية

التقرير النفطي (28)

وكالة الأنباء الكويتية (كونا) قطاع التحرير

إدارة الشؤون الاقتصادية والنفطية

الربع الثاني – 2018



وكالة الأنباء الكويتية (كونا)



مجموعة (إيكويت)
للبيروكيماويات
مشروع الكويت
النجاح

« ص 9



تطورات أسعار
النفط في الربع
الثاني من عام
2018

« ص 25

وأشرفت شمس (سدره 500) بطاقة
إنتاجية تصل إلى 10 ميجاوات



« ص 41

تقرير (كونا) النفطي
هيئة التحرير

الإشراف العام

حنان القيسي

نائب رئيس التحرير لشؤون
النشرة الاقتصادية والنفطية

الإعداد

أسامة جلال

محرر أول الشؤون النفطية

فواز كرامي

محرر أول الشؤون الاقتصادية

بدر الشرهان

مدير تحرير النشرة الإنجليزية

هاني البحراني

سكرتير تحرير النشرة الإنجليزية

رضا معمري

محرر النشرة الفرنسية

عمر كمون

محرر النشرة الفرنسية

مراجعة لغوية

تميم أبو حمود

محرر أول ديسك

للمراسلة

وكالة الأنباء الكويتية (كونا)

قطاع التحرير - إدارة شؤون

النشرة الاقتصادية والنفطية

ص.ب: ٢٤٠٦٣ الصفاة

الرمز البريدي: ١٣١٠١ - الكويت

E-mail:

economics@kuna.net.kw

الفهرس

5	كلمة رئيس التحرير
7	مقدمة
9	الفصل الأول: مجموعة (إيكويت) للبترولكيماويات.. مشروع الكويت الناجح
10	عن إيكويت
11	النشأة والتأسيس
13	حقائق وأرقام
15	المساهمون في (إيكويت)
19	إيرادات وأرباح
23	المقر الجديد
25	الفصل الثاني: أسعار النفط في الربع الثاني من 2018
26	أسعار النفط في الربع الثاني
29	الكويت الإنتاج والأسعار
32	إنتاج (أوبك)
36	الطلب العالمي على النفط
41	الفصل الثالث: وأشرق شمس (سدره 500) بطاقة إنتاجية تصل إلى 10 ميجاوات
42	مشروع واعد
43	رؤية سامية
44	عمر المشروع
45	رسالة إلى العالم
46	تخفيض التكلفة



وكالة الأنباء الكويتية (كونا) Kuwait News Agency (KUNA)

تغطية شاملة لكل الأحداث في جميع أنحاء العالم

**اشترك بخدمات كونا..
وكن دائماً مع الحدث**



الخدمة الإخبارية

كونا 120 الهاتفية

كونا SMS

الشريط الإخباري

الإعلان على الموقع

دورات إعلامية



KUNA



Kuna_photo



@kuna_ar



@Kuna_en

تابعونا
على...

<http://www.kuna.net.kw> +965 24822000 - 22271800

بسم الله الرحمن الرحيم

استمراراً لنهج تقارير (كونا) النفطية في تعزيز الثقافة النفطية ومتابعة لأهم مستجدات هذا القطاع الاستراتيجي بالنسبة للكويت اخترنا في تقريرنا للربع الثاني لعام 2018 والذي يحمل الرقم (28) موضوعاً رئيسياً وحيوياً هو مجموعة (إيكويت) للبتروكيماويات بما تعنيه هذه الشركة من نجاح كبير في الصناعة النفطية وتطوراتها ونموذجاً يحتذى وخياراً رئيسياً لتتويج مصادر الدخل استناداً إلى النفط الخام وإدخاله في الصناعة الوطنية للحصول على مخرجات صناعية تتمتع بقيمة مضافة تنافسية على مستوى العالم.

مجموعة (إيكويت) للبتروكيماويات التي انطلقت صناعياً في العشر الأخير من القرن الماضي مثلت نموذجاً لتعزيز صناعة المشتقات النفطية وتطويرها لتشكّل هذه المنتجات فخراً للصناعة الوطنية ودخلاً مضموناً للناتج المحلي بعيداً عن اختلالات أسواق النفط الخام وتقلباته لتكون منارة في استخدام الميزة التنافسية للصناعة الكويتية وتطويرها وتوسيعها بشكل دائم مستمر كما سيتضح للقارئ من خلال فصول هذا التقرير.

وكالعادة خصصنا فصلاً كاملاً لأسعار النفط الخام والإنتاج والاستهلاك والتوقعات المستقبلية في ظل واقع اقتصادي عالمي تسوده حالة من عدم اليقين مع تزايد وطأة التوترات سواء الإقليمية أو التجارية مع التنامي المطرد لحالة لما يسمى (الحماية) وآثارها على التجارة العالمية ومعدلات نمو الاقتصاد العالمي.

وأخيراً وليس آخراً يسلط التقرير النفطي الثاني الضوء على مشروع يأتي ضمن رؤية حضرة صاحب السمو أمير البلاد الشيخ صباح الأحمد الجابر الصباح - حفظه الله ورعاه - الهادفة إلى إنتاج 15 في المئة من الطاقة المستخدمة في الكويت من خلال أنواع الطاقة المتجددة والنظيفة بحلول 2035.

رئيس التحرير

خدمات وكالة الأنباء الكويتية / كونا/

أولاً: الخدمات التي تقدم عبر موقع / كونا/ على الانترنت www.kuna.net.kw

1: خدمة الشريط الإخباري المتحرك :

- تتيح هذه الخدمة نقل الشريط الإخباري المتحرك التي تقوم / كونا/ ببثه عبر موقعها الإلكتروني على شبكة الإنترنت إلى موقع المشترك حيث يحتوي هذا الشريط على أهم الأخبار المنشورة من قبل الوكالة وتطوراتها على مدار الساعة.

تبلغ رسوم الاشتراك في هذه الخدمة (50) د.ك شهريا على أن لا تقل مدة الاشتراك عن ثلاثة شهور.

2: خدمة أرشيف المعلومات:

-وهي عبارة عن أرشيف كبير للأخبار والمعلومات بحيث يمكن عن طريق هذه الخدمة البحث في أخبار / كونا/ منذ عام 1998 إضافة إلى الأخبار المنتقاة من الصحف المحلية والعربية والعالمية ومختلف المواقع الالكترونية ووكالات الأنباء العربية والعالمية وآخر الإصدارات الخاصة بكونا وترجمات من الصحف الأجنبية. تبلغ رسوم الاشتراك في هذه الخدمة (25) د.ك شهريا.

3: خدمة أرشيف الصور.

يمكن عن طريق هذه الخدمة الحصول على الصور اليومية التي قامت الوكالة بعرضها على الموقع حيث يبلغ عدد الصور ما يعادل 2000 صوره شهريا. تبلغ رسوم الاشتراك بهذه الخدمة (100) د.ك شهريا.

4: خدمة الإعلان:

ويقدم موقع الوكالة خدمة الإعلان للجهات التي ترغب بعرض خدماتها عبر موقع / كونا/ بأسعار معتدلة تختلف باختلاف حجم ومكان الإعلان.

ثانيا: الخدمة الإخبارية للوكالة عن طريق الإنترنت:

1: خدمة (F.T.P):

وهنا يمكن للمشارك استقبال الخدمة الإخبارية للوكالة عن طريق شبكة الإنترنت سواء باللغة العربية أم الإنجليزية على هيئة ملفات ونقلها إلى موقعه الإلكتروني شريطة أن ينسب هذه الأخبار إلى / كونا/ كما يمكن له تحميلها على جهازه الخاص.

وتتيح هذه الخدمة للمشارك أن يختار أحد الأخبار التالية أو كليهما:

- الخدمة الإخبارية الشاملة.

- الخدمة الإخبارية الاقتصادية.

تبلغ رسوم الاشتراك في هذه الخدمة الإخبارية للوكالة سواء كانت شاملة أم اقتصادية (50) د.ك شهريا لكل خدمة على حده على أن لا تقل مدة الاشتراك عن ثلاثة شهور.

2: خدمة (كونا ريدر):

وهنا يمكن للمشارك استقبال الخدمة الإخبارية والصور الإخبارية للوكالة عن طريق الإنترنت سواء باللغة العربية أم الإنجليزية من خلال برنامج خاص على جهاز المشترك. وتتيح هذه الخدمة للمشارك أن يختار أحد

الأخبار التالية أو كليهما:

الخدمة الإخبارية الشاملة.

الخدمة الإخبارية الاقتصادية.



مقدمة

مجموعة (إيكويت) للبتروكيماويات، بما تحويه من قصة نجاح كويتية وشراكة عالمية.. وتطورات أسعار النفط في الربع الثاني من عام 2018 ومشروع (سدره 500) للتحويل لاستخدام الطاقة الشمسية في الاستخدامات المحلية.. في مجملها موضوعات يتناولها تقريرنا النفطي هذا، الذي يحمل الرقم (28). في الفصل الأول من هذا التقرير، الذي يندرج ضمن خطة الدولة التنموية، نستعرض قصة نجاح مجموعة (إيكويت) للبتروكيماويات، التي تمثل شراكة كويتية عالمية.. وهي ثاني أكبر منتج للإيثيلين جلايكول على مستوى العالم.

وأسست شركة (إيكويت) عام 1995 قبل أن تنطلق العمليات الصناعية في نوفمبر عام 1997 لتأخذ في التوسع، إلى أن أصبحت مجموعة تضم عدة شركات مقرها الرئيس في الكويت، وتنتشر مكاتبها في (الولايات المتحدة الأمريكية - ألمانيا - الإمارات العربية المتحدة - الصين - سنغافورة). ولمجموعة (إيكويت) مجمعات صناعية في (الولايات المتحدة الأمريكية - كندا - ألمانيا - الكويت) وتساهم بأكثر من 60 في المئة من قيمة الصادرات غير النفطية لدولة الكويت، وهي أول جهة كويتية تقوم بإنتاج مواد الإيثيلين والبولي إيثيلين جلايكول.

وفي الفصل الثاني من هذا التقرير، الذي يهدف إلى تعزيز الثقافة النفطية لدى عموم المجتمع الكويتي، نستعرض التطورات في أسواق النفط العالمية خلال الفترة محل التقرير، وهي الربع الثاني من عام 2018.

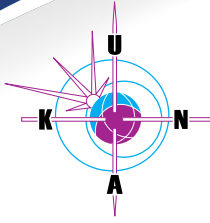
وفي الفصل الثاني أيضاً، نعرض العوامل التي تحكم أسعار النفط العالمية خلال الفترة محل التقرير، ونقدم التفسيرات التي دفعت بالأسعار لبلوغ تلك المستويات، مستعينين في هذا الفصل بالخبير النفطي الدكتور عبدالسميع بهبهاني، الذي يقدم لنا توقعاته بشأن أسعار النفط المستقبلية.

وفي الفصل الثالث والأخير من هذا التقرير الـ (28) نتناول مشروع (سدره 500) للطاقة النظيفة والمتجددة، الذي تصل طاقته الإنتاجية إلى 10 ميجاوات، وهو أول مشاريع شركة نفط الكويت في قطاع توليد الطاقة الشمسية بكلفة تصل إلى 30 مليون دولار وبمشاركة إسبانية.

ويأتي مشروع (سدره 500) ضمن جهود الجهات المختلفة في الكويت العاملة على تحقيق رؤية صاحب السمو أمير البلاد الشيخ صباح الأحمد الجابر الصباح والداعية للوصول إلى إنتاج نحو 15 في المئة من الطاقة المستخدمة في الكويت من خلال الطاقة المتجددة والنظيفة بحلول عام 2035.

نأمل أن نكون وفقنا في تقديم معلومات مفيدة للمهتمين، وأن يكون هذا التقرير أحد روافد المساهمة في تعزيز الثقافة النفطية.

إدارة شؤون النشرة الاقتصادية والنفطية (كونا)



مركز كونا لتطوير القدرات الإعلامية
KUNA CENTER FOR DEVELOPMENT OF MEDIA SKILLS



وكالة الأنباء الكويتية (كونا)
Kuwait News Agency (KUNA)

خبرة أكثر من 20 عاماً في مجال التدريب الإعلامي ونتعاون مع جميع الجهات في تنظيم البرامج التدريبية الإعلامية

 @kuna_training

 @kuna_training

www.kuna.net.kw

 22271800
Ext.: 1823 - 1878 - 1540

 ktraining@kuna.net.kw
Kunatraining@gmail.com

الفصل الأول

مجموعة (إيكويت) للبتروكيماويات

مشروع الكويت الناجح الذي يزداد ألقاً وأرباحاً عاماً بعد آخر

على الرغم من حداثة نشأة (إيكويت) للبتروكيماويات، قياساً بأعمار شركات أخرى كثيرة عاملة في نفس المجال والتخصص، فإن الشركة تعد من أكثر الشركات العالمية نجاحاً وأسرعها نمواً عاماً بعد آخر.

(إيكويت) للبتروكيماويات.. قصة نجاح سطرته العقلية الكويتية بالشراكة مع (داو) العالمية والقطاع الخاص لتصبح إحدى أهم شركات قطاع البتروكيماويات في العالم.. وبدعم من الجهات المسؤولة في الكويت استطاعت أن تتجاوز مثيلاتها في النجاح والتطور وزيادة رأس المال والإيرادات والأرباح.. إنها (إيكويت).



عن إيكويت

تعتبر مجموعة إيكويت إحدى الجهات العالمية الرائدة في إنتاج البتروكيماويات، وتعد ثاني أكبر منتج للإيثيلين جلايكول على مستوى العالم، وتمتلك المجموعة وتتولى تشغيل مجمعات صناعية في الكويت وأمريكا الشمالية وأوروبا لإنتاج نحو 6 ملايين طن سنوياً من الإيثيلين، والإيثيلين جلايكول، والبولي إيثيلين، وتيريفثاللات البولي إيثيلين، والستائرين مونيمر، والبرازيلين، والعطريات الثقيلة، والبنزين.

وتضم مجموعة إيكويت كلا من شركة إيكويت للبتروكيماويات والشركة الكويتية للأوليفينات، إضافة إلى مجموعة من الشركات التابعة، مثل شركة إم إي جلوبال وشركة إيكوي بوليمرز، ويتم تسويق هذه المنتجات في آسيا والأمريكتين وأوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا.

مساهمو مجموعة إيكويت هم شركة صناعة الكيماويات البترولية الكويتية، وشركة داو للكيماويات، وشركة بوبيان للبتروكيماويات، وشركة القرين لصناعة الكيماويات البترولية.. ومع قيامها بتوظيف أكثر من 1500 شخص في مختلف أرجاء العالم؛ فإن مجموعة إيكويت تمثل مؤسسة رائدة تولي الكثير من العناية تجاه مبادئ التنمية المستدامة في جميع مناطق انتشارها من خلال الشراكات في عدة مجالات مثل البيئة والاقتصاد والمجتمع.





شراكة عالمية تجمع صناعة الكيماويات وداو وبوبيان والقرين



شركاء في النجاح
Partners in Success

النشأة والتأسيس

تأسست شركة (إيكويت) عام 1995 ويقع مقرها الرئيس في دولة الكويت.. وتعد جهة دولية رائدة في إنتاج البتروكيماويات وذات مساهمة واضحة في إيجاد مستقبل عالمي أفضل من خلال توفير خدمات وحلول تتميز بالكفاءة العالية.

وتمثل مجموعة وشركة (إيكويت) شراكة بين شركة صناعة الكيماويات البترولية وشركة داو للكيماويات وشركة بوبيان للبتروكيماويات وشركة القرين لصناعة الكيماويات البترولية.

وتتميز شركة (إيكويت) بالريادة في تطبيق أفضل الممارسات المهنية العالمية وتحقيق الإنجازات ذات البعد الدولي، إضافة إلى استفادتها من التكامل بين الابتكار والخبرات الصناعية مع الموارد البشرية عالية الكفاءة والتطورات التكنولوجية والمواد الخام عالية الجودة والبنية التحتية.. ومع مرور الوقت لم تعد (إيكويت) شركة فحسب بل مجموعة من الشركات.

وصحيح أن شركة (إيكويت) للبتروكيماويات تأسست في أبريل 1995 لكن انطلاق العمليات الصناعية بدأ في نوفمبر 1997، وتعد أول شراكة عالمية كويتية في مجال البتروكيماويات، وأول شركة على مستوى العالم يتم تأسيسها عبر هيكلية تمويل تتضمن

ثاني أكبر منتج للإيثيلين جلايكول على مستوى العالم



• الرئيس التنفيذي في شركة إيكويت للبتروكيماويات السيد د. راميش راماجندران

النظامين التقليدي والإسلامي، وأول شركة بتروكيماويات في العالم يتم تأسيسها كشراكة عالمية بين جهات تمثل الحكومة والمستثمر العالمي وشركات من القطاع الخاص المحلي.

وتساهم شركة (إيكويت) بأكثر من 60 في المئة من قيمة الصادرات غير النفطية لدولة الكويت، وقد دعمت نمو قطاع الصناعات البلاستيكية الكويتي بنسبة تتجاوز 450 في المئة منذ عام 1998 وهي أول جهة كويتية تقوم بإنتاج مواد الإيثيلين والبولي إيثيلين والإيثيلين جلايكول.

وأطلقت شركة (إيكويت) أول مشروع في الشرق الأوسط لترشيد وإعادة استخدام مياه المصانع، كما أطلقت أول مشاريع في دولة الكويت لإعادة استخدام ثاني أكسيد الكربون، وهي أول جهة كويتية تقوم بتطبيق مبادئ الـ 6 سيجما، وأول جهة كويتية تقوم بتطبيق معايير الكفاءة العالية للمؤسسات، وأول جهة كويتية تحصل على شهادة واعتماد الرعاية المسؤولة.

وشركة إيكويت من أوائل مؤسسي مراكز الابتكار في دولة الكويت، ومن الجهات المؤسسة للاتحاد الخليجي للبتروكيماويات والكيماويات (جيبكا).. كما أنها المشغل الوحيد لشراكة (إيكويت 2) التي تضم شركات كويتية تنتج مواد الستايرين مونيمر، والبرازيلين، والعطريات الثقيلة، والبنزين والبولي بروبيلين.



أسست عام 1995
وانطلقت العمليات
الصناعية في
نوفمبر 1997



حقائق وأرقام حول مجموعة إيكويت

- بلغ الربح الصافي لـ (إيكويت) في عام 2017 حوالي 13ر1 مليار دولار أمريكي.
- رأس المال المدفوع أكثر من 1 مليار دولار أمريكي.



- تضم كلاً من شركة إيكويت للبتروكيماويات وشركاتها التابعة، بما فيها إم إي جلوبال إضافة إلى الشركة الكويتية للأوليفينات.

مقرها الرئيس في الكويت ومكاتبها منتشرة في (الولايات المتحدة الأمريكية - ألمانيا - الإمارات العربية المتحدة - الصين - سنغافورة)

- في أغسطس عام 2016 أصبحت أول شركة بتروكيماويات مقرها الكويت تطلق استثماراً صناعياً في الولايات المتحدة الأمريكية عبر مصنع للإيثيلين جلايكول وذلك على ساحل الخليج الأمريكي في مدينة فريبورت بولاية تكساس، والمخطط أن يتم استكماله خلال عام 2019.

- في عام 2016 أصبحت المجموعة أول مؤسسة مقرها الكويت تصدر سندات من فئة (144A) قابلة للتداول في أسواق الأسهم العالمية.



- أول شركة مقرها الشرق الأوسط تستفيد من مصادر الغاز الصخري في الولايات المتحدة الأمريكية.
- ثاني أكبر جهة منتجة لمادة الإيثيلين جلايكول على مستوى العالم.
- تضم فريق عمل من أكثر من 20 دولة.
- لها دور إيجابي في العديد من القطاعات التجارية المحلية والعالمية بمساهمة سنوية تتجاوز 2 مليار دولار أمريكي.

المساهمون في (إيكويت)

المساهمون الحاليون:

- شركة صناعة الكيماويات البترولية 42ر5 في المئة.
- شركة داو للكيماويات 42ر5 في المئة.
- شركة بوبيان للبتروكيماويات 9 في المئة.





- شركة القرين لصناعة الكيماويات البترولية 6 في المئة.

مجمعات

صناعية ذات

مواصفات

عالمية بطاقات

إنتاجية تتجاوز

6 ملايين طن

سنوياً



المساهمون في الفترة بين عامي 2001 و2005:

- شركة صناعة الكيماويات البترولية 45 في المئة.

- شركة داو للكيماويات 45 في المئة.

- شركة بوبيان للبتروكيماويات 10 في المئة.

المساهمون المؤسسون:

- شركة صناعة الكيماويات البترولية 45 في المئة.

- شركة يونيون كاربايد كوربارايشون 45 في المئة.

- شركة بوبيان للبتروكيماويات 10 في المئة.

المجمعات الصناعية والمكاتب:

لمجموعة (إيكويت) العديد من المجمعات الصناعية في العالم، تنتشر في كل من (الولايات المتحدة الأمريكية - كندا - ألمانيا - الكويت).

كما أن للمجموعة مكاتب في عدد من الدول هي (الولايات المتحدة الأمريكية - ألمانيا - الكويت - الإمارات العربية المتحدة - الصين - سنغافورة).

المكانة العالمية

بدأت شركة (إيكويت) عمليات الإنتاج في شهر نوفمبر من عام 1997، وهي حالياً المالكة والمشغلة الوحيدة لمجموعة متكاملة من المجمعات الصناعية ذات المواصفات العالمية في الكويت وأمريكا الشمالية وأوروبا بإجمالي طاقات إنتاجية تتجاوز 6 ملايين طن سنوياً من المواد البتروكيماوية عالية الجودة، التي تتضمن مواد الإيثيلين والإيثيلين جلايكول والبولي إيثيلين والبولي بروبيلين والستايرين مونيمر والبرازيلين والعطريات الثقيلة والبنزين، التي يتم تسويقها في آسيا والأمريكتين وأوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا.



وتتولى شركة (إيكويت) دور المشغل الوحيد لشراكة (إيكويت) الكبرى التي تضم الشركة الكويتية للسائيرين والشركة الكويتية لإنتاج البرازيلين والشركة الكويتية للأوليفينات ضمن مظلة عمليات متكاملة في منطقة الشعبية الصناعية بدولة الكويت.

لها مجمعات
صناعية في
(الولايات المتحدة
الأمريكية - كندا -
ألمانيا - الكويت)

ومن خلال الاستحواذ على شركة (إم إي جلوبال) عام 2015، تعد شركة (إيكويت) حالياً ثاني أكبر منتج للإيثيلين جلايكول على مستوى العالم. ويساهم وجود الشركتين ضمن منظومة واحدة في الاستفادة من زيادة حجم القدرات الاقتصادية كوجود شبكة توزيع أكبر وأكثر تنوعاً في دولة الكويت وألمانيا وكندا والولايات المتحدة الأمريكية، إضافة إلى تحسين آلية التكاليف من خلال الحصول على المواد الخام بأسعار تنافسية من

تساهم بأكثر من 60 في المئة من قيمة الصادرات غير النفطية لدولة الكويت



مصادر مختلفة في أمريكا الشمالية والشرق الأوسط مع الاستثمار في تطوير مختلف القدرات والكفاءات الصناعية.

وخلال عام 2016، حققت شركة (إيكويت) إنجازاً عالمياً بأنها أول شركة بتروكيماويات كويتية تقوم بتأسيس مجمع صناعي في الولايات المتحدة الأمريكية، كذلك أول شركة من الشرق الأوسط تحصل على فرصة الاستفادة من الغاز الصخري في الولايات المتحدة.

وعند استكمال المصنع الجديد خلال عام 2019 في مدينة فريپورت بولاية تكساس الأمريكية، ستمت زيادة الطاقات الإنتاجية لشركة (إيكويت) من مادة الإيثيلين جلايكول الأحادي بمقدار 750 ألف طن متري سنوياً، إضافة إلى دعم وجود شركة (إيكويت) على النطاق الدولي لتلبية احتياجات العملاء.

وأيضاً في عام 2016، أصدرت شركة (إيكويت) سندات بقيمة 25ر2 مليار دولار أمريكي، وتعد هذه السندات أول إصدار من نوعه في تاريخ الكويت لسندات من فئة (144A) الصالحة للتداول في الولايات المتحدة الأمريكية.

وأيضاً تمثل هذه السندات أكبر إصدار للسندات في تاريخ الكويت، وكذلك أكبر إصدار للسندات في دول مجلس التعاون الخليجي منذ عام 2014. وتم إطلاق هذا الإصدار بعد حصول شركة (إيكويت) على تصنيف ائتماني استثماري (BBB+) من شركة (إس آند بي) وتصنيف (Baa2) من وكالة (موديز) وهاتان الجهتان تعدان من أكبر الوكالات المستقلة في مجال التصنيف الائتماني.



أول جهة كويتية تنتج مواد الإيثيلين والبولي إيثيلين والإيثيلين جلايكول



إيرادات وأرباح

وخلال النصف الأول من عام 2018 بلغت مبيعات المجموعة أكثر من 2ر3 مليون طن متري لمواد الإيثيلين جلايكول والبولي إيثيلين وتيريفثاللات البولي إيثيلين.

وذكرت (إيكويت) في موقعها على الإنترنت، بناءً على اللقاء مع حملة السندات والصكوك والمحللين الماليين لنتائج نصف العام 2018 أنها حققت تلك المبيعات بمجموع عوائد يتجاوز 2ر5 مليار دولار بزيادة قدرها 27 في المئة مقارنة بالفترة نفسها من عام 2017.

وأشارت إلى أن الأرباح التشغيلية للفترة ذاتها من عام 2018 بلغت أكثر من مليار دولار أمريكي بارتفاع بنسبة 48 في المئة مقارنة بالنصف الأول من عام 2017.

وعن مصادر عوائد المجموعة، أفادت بأن الإيثيلين جلايكول ساهم في 68 في المئة من العوائد، في حين ساهم البولي إيثيلين بنحو 19 في المئة من العوائد، وساهم تيريفثاللات البولي إيثيلين بنسبة 8 في المئة من العوائد، بينما تم تحقيق 5 في المئة من العوائد من مصادر أخرى.

وبخصوص تقسيم العوائد حسب المناطق، لفتت (إيكويت) إلى أنه تم تحقيق 42 في المئة منها من شمال آسيا، و18 في المئة من أوروبا، ونحو 13 في المئة من الأمريكتين،

ونحو 11 في المئة من شبه القارة الهندية، ونحو 16 في المئة من بقية أرجاء العالم.

المجموعة تضم
شركة (إيكويت)
للبتروكيماويات
وشركاتها التابعة بما
فيها إم إي جلوبال
والشركة الكويتية
للأوليغينات

وعن أسعار المبيعات في النصف الأول من عام 2018 أوضحت أن معدل سعر الطن الواحد من الإيثيلين جلايكول بلغ 961 دولاراً أمريكياً بارتفاع قدره 19 في المئة مقارنة بالفترة نفسها من عام 2017 وبلغ معدل سعر الطن الواحد من البولي إيثيلين 1260 دولاراً أمريكياً بارتفاع بنسبة 10 في المئة مقارنة بالنصف الأول من 2017 وبلغ معدل سعر الطن الواحد من تيريفثاللات البولي إيثيلين 1261 دولاراً أمريكياً بارتفاع بنسبة 18 في المئة مقارنة بنفس الفترة من عام 2017.

ولفتت مجموعة (إيكويت) إلى أنها ستنتهي من تأسيس مصنعها الجديد للإيثيلين جلايكول في الولايات المتحدة الأمريكية خلال عام 2019 إذ تبلغ الطاقة الإنتاجية للمصنع 750 ألف طن





متري سنوياً، وبذلك تعد المجموعة أول جهة بتروكيماويات مقرها الشرق الأوسط تستفيد من مصادر الغاز الصخري في الولايات المتحدة.

وكانت مجموعة (إيكويت) أعلنت تحقيق أفضل نتائج ربع سنوية في تاريخها خلال الربع الثاني من عام 2018 وهي الفترة محل هذا التقرير، مشيرة إلى أن الأرباح الصافية للمجموعة بلغت 427 مليون دولار أمريكي بارتفاع بنسبة 75 في المئة مقارنة بالفترة نفسها من عام 2017.

وأفادت مجموعة (إيكويت) بأنها حققت 1ر26 مليار دولار أمريكي من ناحية مجموع العوائد للربع الثاني من عام 2018 بزيادة قدرها 37ر5 في المئة مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي، في حين ارتفعت الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك إلى 570 مليون دولار أمريكي أي بنسبة 48ر7 في المئة في الربع الثاني من هذا العام مقارنة بمبلغ 383 مليون دولار أمريكي للربع الثاني من عام 2017.

الربع الثاني من 2018



وحول الربع الثاني من عام 2018 أعلنت مجموعة (إيكويت) نتائجها المالية، التي تعتبر أفضل نتائج ربع سنوية في تاريخ المجموعة.

وبلغت الأرباح الصافية لمجموعة إيكويت للربع الثاني من عام 2018 ما

قيمته 427 مليون دولار أمريكي، بارتفاع بنسبة 75 في المئة مقارنة بنفس الفترة من عام 2017 في حين بلغ مجموع العوائد 1ر26 مليار دولار للربع الثاني من عام 2018، بارتفاع بنسبة 37ر5 في المئة مقارنة بالربع الثاني من عام 2017.

ووصلت الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك إلى 570 مليون دولار أمريكي مقارنة بمبلغ 383 مليون دولار للربع الثاني من عام 2017، بارتفاع بنسبة 48ر7 في المئة.

وتعقيباً على هذه النتائج قال الرئيس التنفيذي لـ (إيكويت) في حينها الدكتور راميش راماجندران: «استطاعت (إيكويت) تحقيق نتائج أفضل خلال الربع الثاني من عام 2018 بسبب ارتفاع أسعار الإيثيلين جلايكول في مختلف أنحاء العالم، إضافة إلى أسعار الإيجابية في قطاعات البولي إيثيلين وتيريفثاللات البولي إيثيلين. وقد تمكنا من الاستفادة من ارتفاع قيمة هذه المبيعات من خلال مواصلة التميز من ناحية الكفاءة العالية في العمليات التشغيلية في الربع الثاني، فالسلامة في العمليات الصناعية ما زالت تمثل أولوية قصوى لنا في جميع أنحاء الكرة الأرضية. وقد تمكن موظفو (إيكويت) من تحقيق نتائج باهرة خلال الربع الأول عبر الاستفادة من عوامل النمو بفضل الاستحواذ على إم إي جلوبال، إضافة إلى تقنين النفقات».

وكانت (إيكويت) أعلنت في وقت سابق نتائجها المالية للربع الأول لعام 2018 (غير مدققة) مسجلة أرباحاً بلغت 577 مليون دولار أمريكي قبل احتساب الفوائد والضرائب

والإهلاك والاستهلاك وبارتفاع بلغ 22 في المئة عن الربع الأول من عام السابق 2017.

دعمت نمو
قطاع الصناعات
البلاستيكية الكويتي
بنسبة تتجاوز 450 في
المئة منذ عام 1998

وبلغت الأرباح الصافية 435 مليون دولار أمريكي، مرتفعة بنسبة 41 في المئة عن الربع الأول من عام 2017. وبلغ صافي الدخل بعد الضرائب 425 مليون دولار أمريكي، مرتفعاً بذلك عن 308 ملايين دولار أمريكي تم تحقيقه في الربع الأول من 2017.

المقر الجديد

ولما كانت (إيكويت) تتطور وتتمو باطراد؛ كان من الضروري إنشاء مقر جديد لها يستوعب هذا النمو، وبالفعل تم إنشاء المقر الجديد في منطقة الأحمدية، ومما يدعو إلى البهجة حصول مقر (إيكويت) الرئيسي الجديد أخيراً على الشهادة الأولى من نوعها في الكويت في الريادة في نظام تصميمات الطاقة والبيئة (ليد) الفئة الفضية من ناحية التصميم والإنشاء، بفضل تطبيق نظام تصنيف المجلس الأمريكي للأبنية الخضراء ليصبح بالتالي من المباني الخضراء الرائدة في الكويت.. ويعتبر هذا المقر جزءاً من جهود الشركة لتطبيق استراتيجية الاستدامة الخاصة بها بحلول عام 2025.

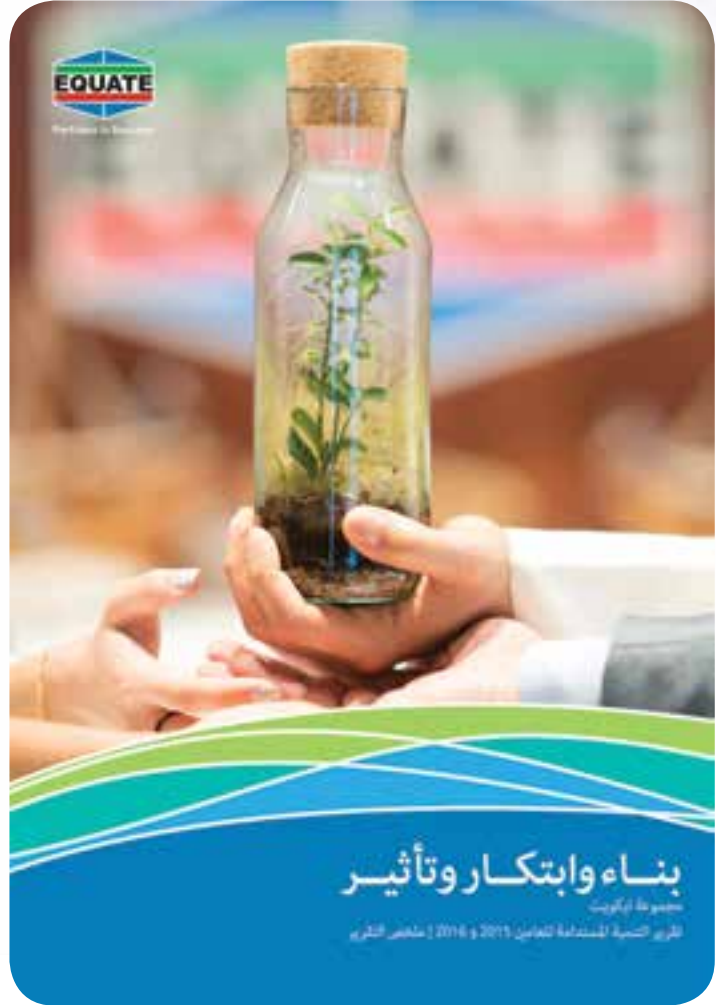
المشغل الوحيد
لشراكة (إيكويت 2)
التي تضم شركات
كويتية تنتج
مواد الستائر
مونيمر والبرازيلين
والعطريات الثقيلة
والبنزين والبولي
بروبيلين

ويعتبر (ليد) أو نظام الريادة في تصميمات الطاقة والبيئة أكثر أنظمة تصنيف المباني الخضراء استخداماً في العالم، إذ يقدم معايير دولية لتصميم وإنشاء مبانٍ صديقة للبيئة وذات كفاءة عالية مع توفير التكاليف.

وتفتخر (إيكويت) بكون مقرها الرئيسي الجديد،

“ “
الأرباح الصافية للربع
الثاني من عام 2018
بلغت 427 مليون
دولار أمريكي بارتفاع
بنسبة 75 في المئة
مقارنة بالفترة
نفسها من عام
2017

“ “



الممتد على مساحة 16500 (ستة عشر ألفاً وخمسمئة) متر مربع، أول مبنى ينال شهادة (ليد) الفئة الفضية في الكويت من ناحية التصميم والإنشاء حسب المعايير الدولية المحددة.

وحول هذا الإنجاز، قال مدير إدارة الهندسة والإنشاءات في (إيكويت) سليمان البدر: «منذ بدء مرحلة التصميم المبدئي لهذا المقر الرئيسي الجديد، سعينا إلى (صناعة التميز) من ناحية المباني الصديقة للبيئة، حيث يساهم مقرنا الرئيسي الجديد في ترشيد الطاقة من خلال تقليل استخدام المياه بنسبة 36 في المئة، ويتم استخدام الطاقة الشمسية لتوليد قرابة 8 في المئة من إجمالي استهلاك المبنى، فضلاً عن توفير تكاليف استخدام الطاقة بما يوازي 26 في المئة، مما يجعله من المباني الخضراء الرائدة في الكويت. وبطبيعة الحال، فإن هذا الإنجاز، وغيره من الإنجازات، تم تحقيقه بفضل الأداء المتميز لرؤسائنا البشري الذي يستحق الإشادة والتقدير على الدوام».

الفصل الثاني:

أسعار النفط في الربع الثاني من 2018

التوقعات العالمية بأن يبلغ العرض من النفط الخام من خارج منظمة (أوبك) نحو 59.61 مليون برميل للسنة 2018

انخفض متوسط أسعار سلة (أوبك) بنسبة 12ر1 في المئة في يونيو 2018، مقارنة بالشهر السابق لتسجل متوسطاً قدره 73ر22 دولاراً للبرميل، وهو ما لم يؤثر على المكاسب التي حققتها الأسعار منذ مطلع عام 2018 كثيراً، إذ بلغ متوسط أسعار السلة في النصف الأول من عام 2018 نحو 68ر43 دولاراً للبرميل بارتفاع قدره 36 في المئة عن متوسط الأسعار المسجل مطلع العام.



وأرجعت (أوبك) في تقريرها الشهري الصادر في يوليو 2018 تراجع أسعار النفط الخام إلى زيادة الإنتاج الذي تم الإعلان عنه بين الدول من داخل المنظمة وخارجها، والذي نص على زيادة تدريجية للإنتاج.

وأبقت (أوبك) توقعاتها لنمو الناتج الإجمالي العالمي عند مستويات 3ر8 في المئة خلال عام 2018، على أن يبلغ نحو 3ر6 في المئة عام 2019 وأن يستفيد اقتصاد الولايات المتحدة الأمريكية من زخم النمو العالمي ويرتفع نموه المتوقع بزيادة مقدرة بواقع 1ر0 في المئة مسجلاً 2ر8 في المئة في عام 2018 وحوالي 2ر4 في المئة عام 2019.

كما بقي النمو المتوقع للناتج الإجمالي لمنطقة اليورو على حاله عند 2ر2 في المئة خلال عام 2018 على أن ينخفض إلى 2 في المئة عام 2019 بينما يتوقع أن يسجل النمو في اليابان 1ر2 في المئة في عام 2018 وفي عام 2019.

أما الاقتصادان الصيني والهندي، فقد بقيت التوقعات لنموهما خلال عام 2018 على حالها عند 6ر5 في المئة و3ر7 في المئة على التوالي في حين تنخفض التوقعات لنمو الاقتصاد الصيني لعام 2019 إلى 6ر2 في المئة، لتذهب التوقعات إلى زيادة نمو الاقتصاد الهندي إلى 4ر7 في المئة في عام 2019.

وتوقع تقرير (أوبك) لشهر يوليو انخفاض الإنتاج من خارج دول (أوبك) خلال عام 2018 بنحو 14ر0 مليون برميل يومياً، ليبلغ 54ر59 مليون برميل يومياً، بزيادة قدرها 2 مليون برميل يومياً على أساس سنوي، على أن يزداد إنتاج هذه الدول في عام 2019 بحوالي 1ر2 مليون برميل يومياً ليبلغ 64ر61 مليون برميل يومياً، على أن تكون الزيادة مباشرة من الولايات المتحدة الأمريكية ثم البرازيل وكندا وأستراليا وكازاخستان.

أسعار النفط في الربع الثاني

شهدت أسعار النفط الخام في الربع الثاني من عام 2018 تذبذباً في أدائها، إذ سجل شهر مايو أعلى متوسط بالغا 11ر74 دولاراً للبرميل، في حين سجل شهر أبريل أقل سعر عند 43ر68 دولاراً للبرميل، فيما بلغ متوسط سعر شهر يونيو 22ر73 دولاراً للبرميل ليبلغ متوسط سعر خامات (أوبك) في الربع الثاني 92ر71 دولاراً للبرميل.



• د. عبدالسميع بهبهاني

وقال الخبير النفطي الدكتور عبدالسميع بهبهاني لتقرير وكالة الأنباء الكويتية (كونا) النفطي إن الأسباب التي أثرت في الربع الثاني من عام 2018 على أسعار النفط عموماً تمثلت بحرب الضرائب التجارية بين الولايات المتحدة والصين (أكبر اقتصادين عالمياً) وبين الولايات المتحدة والاتحاد الأوروبي.

وأضاف بهبهاني أنه بعد فتح منظمة (أوبك) صنابيرها النفطية في يوليو 2014 ارتفعت مخزونات الدول التجارية بكميات عالية جداً، مما أوصل مخزونات

دول منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية (OECD) فقط إلى 3 مليارات برميل، تبع ذلك انهيار سعر برميل خام برنت إلى أدنى مستوى منذ 13 عاماً، إذ وصل إلى 30 دولاراً للبرميل، بعدها اتخذت (أوبك) قراراً بعودة السوق إلى التوازن بسعر المخزونات التجارية إلى مستوى 5 سنوات - معدل 27 مليار برميل وفي نوفمبر 2016 بدأت الأسعار في ارتفاع انسيابي بمعدل 25 دولار شهرياً.

وذكر أن هذا الإجراء أدى إلى غموض في الأسواق وأثر على النمو الاقتصادي العالمي، وكذلك في تقلبات أسعار النفط، التي تجاوزت الدولارين في بعض الأحيان، مبيناً أن توازن السوق النفطي بين العرض والطلب ساد بعد أن سحبت (أوبك) فائض المخزون التجاري ووصله إلى مستواه الطبيعي، الذي ساهم في تصاعد سعر برميل برنت ليصل إلى 80 دولاراً للبرميل على الرغم من تصاعد الدولار وخمول الموسم في الربعين الأول والثاني ليكون توازن السوق النفطي وعودته إلى الأساسيات هو الغالب في ارتفاع الأسعار.

وعن تأثير قرار (أوبك) في خفض الإنتاج، رأى بهبهاني أنه أعاد هيبة هذه المنظمة إلى السوق النفطي، فجذب الدول المنتجة خارج (أوبك) وحصل الالتزام على أعلى من 100 في المئة، معتبراً أن هذا الإنجاز سبب قلقاً لبعض الدول المستهلكة للنفط، خصوصاً الولايات المتحدة، إذ حسب تصريح المجلس الاحتياطي الاتحادي الفيدرالي الأمريكي فإن زيادة 10 في المئة في سعر برميل النفط تنقص 2 في المئة من الناتج الاقتصادي المحلي الأمريكي، مما دفع الولايات المتحدة لتوجيه اتهام بأن ارتفاع الأسعار (مصطنع).

وأضاف أن اجتماع (أوبك) في يونيو 2018 شهد تبايناً في المصالح، وأنه مع حاجة السوق لزيادة الإنتاج في الربعين الثالث والرابع من عام 2018 فضلاً عن السباق والتنافس على العلاقات الاستراتيجية بين روسيا والصين والهند للاستثمار في النفط، إضافة إلى المؤشرات عن عدم التجانس بين المنتجين والمستهلكين برزت فكرة وقف خفض للإنتاج بقية السنة.

وأوضح بهبهاني أن المشهد الذي واجهته أسواق النفط في الربع الثاني ظهر في حالة من الغموض الجيوسياسي والاقتصادي نتيجة نقص الإمدادات وانهيار أساسيات التوازن، لافتاً إلى أن أولويات (أوبك) أمام هذا المشهد تمثلت في سعر برميل النفط وبقاء توازن الأساسيات إضافة إلى نمو الاقتصاد العالمي والتعامل مع الضغوط الجيوسياسية.

وذكر أنه أمام هذا المشهد، وأمام أولوياتها كان الهدف من اجتماع (أوبك) إيقاف قرار تقليص الإنتاج وخرق الاتفاق وإعطاء محفزات، معتبراً أن "أخطر الحلول كان خرق الاتفاق وعودة الفوضى مما يسقط المنظومة أمام تحديات سهلة".



الكويت.. الإنتاج والأسعار

شهدت أسعار النفط الكويتي تذبذباً في الربع الثاني من 2018 إذ سجل متوسط سعر برميل النفط الكويتي في يونيو 2018 نحو 72.38 دولاراً للبرميل، منخفضاً عن شهر مايو 2018 الذي بلغ فيه المتوسط 72.55 دولاراً للبرميل، الذي سجل ارتفاعاً عن شهر أبريل 2018 الذي بلغ فيه متوسط سعر برميل النفط الكويتي 66.99 دولاراً للبرميل.

تطور سعر خام الكويت خلال الربع الثاني من عام 2018

الفترة	السعر	الفترة	السعر	التغير بالدولار	النسبة %
يناير 2018	65.74	أبريل 2018	66.99	1.25	1.9
فبراير 2018	62.14	مايو 2018	72.55	10.41	16.7
مارس 2018	62.23	يونيو 2018	72.38	10.15	16.3
متوسط الربع الأول 2018	63.37	متوسط الربع الثاني 2018	70.64	7.27	11.4

* المصدر: تقارير أوبك

تطور سعر خام الكويت بالدولار خلال الربع الثاني من عام 2018



واعتبر الخبير بهبهاني أن أهم العوامل الجيوسياسية المتحكمة في أسعار النفط خلال الربعين الأول والثاني من 2018 تمثلت في مؤثرات أساسية قفزت بأسعار النفط إلى ما فوق 70 دولاراً لبرميل (برنت) معدداً أهم الأحداث الجيوسياسية في شهر يونيو 2018 حسب الأهمية، وفي مقدمتها بدء المرحلة الأولى من تطبيق الولايات المتحدة العقوبات على إيران وانعكاسات ذلك على العلاقات الأمريكية - الأوروبية.

تطور إنتاج نفط الكويت بالمليون برميل يومياً بين الربعين الأول والثاني لعام 2018

الفترة	الكمية بالمليون برميل يومياً
الربع الأول 2018	2.7
الربع الثاني 2018	2.7
التغير بين الربعين الأول والثاني لعام 2018	0
نسبة التغير %	0

* المصدر: تقارير أوبك

تطور إنتاج نفط الكويت بالمليون برميل يومياً في الربعين الأول والثاني لعام 2018



وقال بهبهاني إن من العوامل الجيوسياسية أيضاً في يونيو 2018 انسحاب الولايات المتحدة من البيان الختامي لمجموعة (G7) وانعكاس ذلك على علاقة موازين الضرائب والتبادل التجاري بين الاقتصادات الناشئة والمتطورة، في حين تمثل ثالث هذه العوامل بإعلان الإدارة الأمريكية للتعريفات الجمركية بواقع 15 في المئة على بعض الواردات الصينية و25 في المئة على الصلب والألمنيوم، أضف إلى ذلك ردة فعل الصين التحذيرية على التصريح بلجوئها إلى المعاملة بالمثل، مما تسبب بانهيار أسواق المال الأمريكية وخسارتها 1 تريليون دولار خلال نهاية الأسبوع.

وأضاف أن رابع العوامل الجيوسياسية في يونيو جاء بإعلان بورصة شنغهاي العالمية للطاقة بدء تعاملاتها باليوان الصيني المضمون بالذهب في ٢٦ مارس 2018 إذ بادرت الصين فعلاً بالاتصال بالدول المنتجة في هذا الخصوص، مشيراً إلى عدم معرفة الجديد الذي يمكن للصين من تقديمه هذه المرة بعد فشل الإعلان الأول في عام 1993 لاسيما أن هذا الإعلان لن يترك أثره على النفط وحسب، بل ستكون له آثار على أسعار الذهب مما يزيد الاحتمالات بتغير العلاقة بين سعري النفط والذهب إلى طردية بدل أن تكون عكسية.

وعن خامس العوامل الجيوسياسية، اعتبر بهبهاني أنه جاء مع إعلان السعودية تمديد التخفيض الإضافي للإنتاج إلى 2019 ليدفع بذلك إلى ارتفاع أسعار مشروع بيع 5 في المئة من شركة (أرامكو) فضلاً عن إعلان (أوبك) بلوغ التزامها بتخفيض إنتاج النفط بنسبة 138 في المئة لشهر فبراير من عام 2018 ثم العدول عن الإعلان بقرار غير رسمي يغلب عليه الجانب الجيوسياسي.

وذكر أن سادس العوامل الجيوسياسية تمثل في انخفاض أكبر من المتوقع بحوالي 27 مليون برميل من المخزونات التجارية النفطية العالمية بعد أن كانت التوقعات أن يقارب الانخفاض نحو 18 مليون برميل.

إنتاج (أوبك)

سجل إنتاج منظمة الدول المصدرة للبترول (أوبك) معدلاً يومياً بلغ 32ر212 مليون برميل يومياً في الربع الثاني من عام 2018 بزيادة طفيفة قدرها 0ر083 مليون برميل يومياً، ونسبة قدرها 0ر25 في المئة عن الربع الأول من عام 2018 الذي سجلت فيه دول المنظمة إنتاجاً بلغ 32ر129 مليون برميل يومياً.

تطور إنتاج نفط أوبك بالمليون برميل يومياً بين الربعين الأول والثاني لعام 2018

الفترة	الكمية بالمليون برميل يومياً
الربع الأول 2018	32.129
الربع الثاني 2018	32.212
التغير بين الربعين الأول والثاني لعام 2018	0.083
نسبة التغير %	0.25

* المصدر : تقارير أوبك

تطور إنتاج نفط أوبك بالمليون برميل يومياً في الربعين الأول والثاني لعام 2019



وعن الأحداث المتوقعة لسوق النفط العالمي، قال بهبهاني إن العامل الجيوسياسي هو المتحكم في أسواق النفط الحالية، وعلى مدى الربعين القادمين من السنة، وسوف تسبب هذه العوامل تقلبات قوية تخرج صغار المضاربين وشركات الاستثمار ولعلها تخرجهم من السوق لتستحوذ عليه الشركات الكبرى لتتحمل المخاطر الجيوسياسية.

وأضاف أن التصعيد بين الولايات المتحدة الأمريكية وإيران سيكون له تأثير على أسعار النفط في الفترة المقبلة فضلاً عن الضغوط الأمريكية المتمثلة بمطالب وتصريحات الرئيس الأمريكي دونالد ترامب بشأن ضرورة وجود منظمة أو مجموعة من الدول (المستهلكة للنفط) على غرار (أوبك) التي تمثل جموع المنتجين على مستوى العالم.

تطور أسعار سلة أوبك خلال الربع الثاني من عام 2018

الفترة	السعر	الفترة	السعر	التغير بالدولار	النسبة %
يناير 2018	66.85	أبريل 2018	68.43	1.58	2.3
فبراير 2018	63.48	مايو 2018	74.11	10.63	16.7
مارس 2018	63.76	يونيو 2018	73.22	9.46	14.8
متوسط الربع الأول 2018	64.69	متوسط الربع الثاني 2018	71.92	7.23	11.1

* المصدر: تقارير أوبك

تطور أسعار سلة أوبك خلال الربع الثاني من عام 2018





وذكر أن فكرة تحالف المستهلكين كمنظمة موازية لـ (أوبك) بدأت بين الهند والصين، ثم انضمت إليها اليابان والاتحاد الأوروبي بضرورة تكوين منظمة أو تحالف للدول المستهلكة للنفط على غرار (أوبك) للبعد عن التدخلات السياسية من أي طرف في عمليات العرض والطلب وتوازن السوق.

وأكد بهبهاني ضرورة أن تبنى قرارات منظمة الدول المصدرة للبترول على توازن ثلاثة مؤثرات أساسية خصوصاً بعد تجربة الفوضى التي عمت السوق النفطية وشملت المنتجين والمستهلكين على حد السواء أولها توازن أساسيات السوق النفط وثانيها السعر العادل لبرميل النفط وثالثها استمرار الاستثمار في الاستكشافات النفطية.

وأضاف أن هذه المؤثرات تصطدم في معظم الأحيان بعوامل جيوسياسية غير متوقعة منها حالياً الحروب التجارية والسياسية والعسكرية، مشيراً إلى أنه على الرغم من تباين مواقف أعضاء منظمة (أوبك) لهذه المؤثرات فإنها نجحت في قرار عودة سقف نسب الإنتاج وعوّمته إلى 100 في المئة مع إعطاء محفزات للدول المعارضة كإيران وفنزويلا وليبيا وغيرها من الدول المتعثرة.

واعتبر أن قرار (أوبك) الأخير (يونيو 2018) سوف يحمي أسعار برنت إلى 80 دولاراً للبرميل على فرض أن معدل كلفة برميل دول (أوبك) وخارجها يتراوح بين 20 و60 دولاراً.

وعن تأثير الإنتاج الأمريكي على توازن السوق، قال بهبهاني، إن الولايات المتحدة مازالت تستورد 7.5 مليون برميل يومياً من النفط الخام رغم بلوغ إنتاجها آخر يونيو 2018 نحو 11 مليون برميل يومياً، مشيراً إلى أن معظم إنتاجها أو حوالي 70 في المئة يأتي من حقل (حوض البيرمي).

وأضاف أن البنية التحتية لحقل البيرمي الحالي لا تساعد على تصدير النفط خارج الولايات المتحدة فهي تصدر حالياً ما بين 1 إلى 2 مليون برميل يومياً كشحنات غير منتظمة إضافة إلى قوانين وتشريعات الولايات المتحدة وقوانين المجلس الاحتياطي الفيدرالي المعقدة التي لا تساعد على تسهيل عمليات التصدير.

وأشار إلى أن (البيرمي) الصخري هو أول حقل صخري عملاق تم اكتشافه وبني على أساس حجم المخزون وسهولة الإنتاج ورغم وجود حقول صخرية عملاقة قد اكتشفت فيما بعد كطبقة (ايجل فورد) وحقلي (باكن) و(وولف كامب) لكن تقلب الأسعار العالمية لا يساعد على المغامرة في تطويرها لتصل إلى مستوى حقل (البيرمي) الذي اكتشف في ذروة أسعار النفط.

وأوضح أن حقل (البيرمي) وصل إلى الذروة منذ بداية 2017 بحيث تناقصت كفاءة البئر من ألفي برميل يومياً إلى 1200 برميل يومياً، مبيناً أنه على الرغم من أن منصات الحفر الحديثة تعددت آبارها من موقع واحد فإن إيجارات المنصات لا تتناسب مع كفاءة الآبار المحفورة مما تسبب تناقص معدلات زيادة المنصات عن 2015 و2016.

وذكر أن هذا الأمر دفع بالحكومة الاتحادية إلى تقديم محفزات ضريبية لشركات الاستكشاف للاتجاه إلى الحفر العميق البحري، وإلى فتح امتيازات قبالة الشواطئ الشرقية لزيادة إنتاج النفط التقليدي، بل اتجهت إلى بيع 10 في المئة من مخزونها الاستراتيجي حفاظاً على أسعار النفط ولبقائها داخل الولايات المتحدة.

الطلب العالمي على النفط

بلغ معدل الاستهلاك العالمي للنفط الخام في الربع الثاني من عام 2018 حوالي 98ر04 مليون برميل يومياً بزيادة قدرها 0ر65 مليون برميل يومياً، أي ما نسبته 0ر65 في المئة، وسط توقعات بزيادة الاستهلاك في الربع الثالث من عام 2018 عن الربع الثاني بنحو 1ر38 مليون برميل يومياً بزيادة قدرها 1ر4 في المئة ليصل إجمالي الاستهلاك إلى 99ر42 مليون برميل يومياً.

تطور الطلب على النفط في العالم بالمليون برميل يومياً في الربعين الأول والثاني لعام 2018 وتوقعات الربع الثالث لعام 2018	
الفترة	الكمية بالمليون برميل يومياً
الربع الأول 2018	97.40
الربع الثاني 2018	98.04
توقعات الربع الثالث لعام 2018	99.42
التغير بين الربعين الأول والثاني لعام 2018	0.65
نسبة التغير %	0.65
التغير المتوقع بين الربعين الثاني والثالث لعام 2018	1.38
نسبة التغير %	1.4

تطور الطلب على النفط في العالم بالمليون برميل يومياً بين الربعين الأول والثاني من عام 2018 وتوقعات الربع الثالث من عام 2018



وقال بهبهاني، إن عودة المقاطعة لإيران ثم فقدان ما بين 1ر1 و2ر2 مليون برميل يومياً (حسب المقاطعة السابقة) لهما بعد اقتصادي أكثر من البعد العسكري، مشيراً إلى أنه مقارنة مع أثر العقوبات السابقة على إيران، يتبين أنه منذ أن طبقت الولايات المتحدة العقوبات على طهران عام 1995 ارتفع الإنتاج الإيراني وبلغ أعلى من السقف المحدد من (أوبك) (3ر4 مليون برميل يومياً) مسجلاً 3ر8 مليون برميل يومياً.

وذكر أن بداية تأثر الإنتاج الإيراني من النفط بشكل فعلي جاء بعد تشديد العقوبات في عام 2010 لينخفض الإنتاج إلى 1ر1 مليون برميل يومياً في عام 2013 إذ بقيت أسعار النفط حينها تتذبذب بين 85 و100 دولار للبرميل (خام برنت) إلى أن وصلت إلى نكسة فلتان إنتاج منظمة (أوبك) في منتصف 2014 حيث وصل سعر البرميل إلى 30 دولاراً.

وقال إن تقييم نتائج المقاطعة والعقوبات التي تحدث عنها الإدارة الأمريكية الحالية على إيران حسب الأحداث التي عصفت بالسوق في العقوبات السابقة وتمثلت بعودة (السوق السوداء) النفطية مما يزيد غموض وحيرة المتداولين.

وأضاف بهبهاني أن العقوبات من شأنها عودة حسومات الأسعار السابقة للتنافس على البيع، وعودة الفلتان وعدم التزام (أوبك) والدول خارجها بقرار خفض الحالي (1ر8 مليون برميل يومياً) لتنافسية السوق السوداء، علاوة على تعقيدات جيوسياسية بين دول أعضاء (أوبك) الحليفة للولايات المتحدة وهذا التعقيد قد يوصل إلى عدم استقرار المنطقة.

ورأى أن التهديد الحالي سوف يكون مضرًا لجميع الدول المنتجة وللشركات الأمريكية على حد سواء لذا نجد أوروبا معارضة وحتى بعض من كان ضد مشروع الاتفاق النووي نجده الآن ضد توجه الإدارة الأمريكية لنقض الاتفاق النووي وفرض عقوبات.

وقال إنه في حال إقرار الولايات المتحدة للعقوبات، «فإن سعر النفط في تقييمي سيعود إلى نافذة 30 دولاراً للبرميل، أما في حالة عرقلة مرور نفط الخليج من مضيق هرمز، أي عرقلة 70 في المئة من إنتاج (أوبك) فإن أسعار النفط ستتجاوز 100 دولار».

وعن الاتجاهات الحالية للأسعار، أشار إلى أن تصريحات دول (أوبك) والمنتجين

الآخرين، تشير إلى أن توازن الإنتاج مع سعر الـ 80 دولاراً للبرميل هو سعر مرضٍ ومقبول للمنتجين والمستهلكين وكان باستطاعة (أوبك) إبقاء الخفض كما هو في القرار إلى نهاية 2018.

وأضاف أن منظمة (أوبك) توقعت نمو الطلب العالمي على النفط بما يعادل 1ر65 مليون برميل يومياً في 2017 ليصل إلى 97ر2 مليون برميل يومياً، في حين توقعت نمو الطلب هذا العام بحوالي 1ر65 مليون برميل يومياً ليصل إلى 98ر85 مليون برميل يومياً، فيكون هناك نقص حقيقي للمعروض بمقدار 2 إلى 3 ملايين برميل.

وذكر أن التوقعات تشير إلى أن نقص إمدادات النفط الخام من فنزويلا وليبيا وإيران ونيجيريا وكندا والمكسيك نتيجة الحروب التجارية والعسكرية سيشكل ضغطاً على الأسعار لترتفع إلى 120 دولاراً للبرميل مع نهاية 2018 لكن الإمدادات الإضافية من هذه الدول سوف تترك أثرها على أسعار النفط قبل نهاية 2019 وذلك للتأهيل الفني الطويل التي تحتاجها منشآتها النفطية.

وعدد بيهاني مجموعة من العوامل الأخرى المؤثرة على أسعار النفط في الفترة المقبلة أهمها سعر صرف الدولار، (فلهذه العملة أثر مباشر على كلفة المواد الأولية التي



تستهلك منها قطاع النفط نسبة كبيرة، لذا نجده مرتبطاً بقيمة البرميل الخام)، مشيراً إلى أن الدولار وصل إلى اقصى ارتفاعه في بداية 2017 (منذ 13 سنة).

وأضاف أن من العوامل المؤثرة على الأسعار أيضاً اقتصاد الصين، إذ بلغ معدل نموه 6.89 في المئة وعند مقارنة هذا النمو بالمعدل السكاني للصين نجده نمواً سريعاً وضخماً، موضحاً أنه على الرغم من أن الصين من الاقتصادات الناشئة فإنها فاقت اقتصادات الدول المتقدمة نمواً.

وذكر أن مشروع طريق الحرير الصيني سيكون نقطة تحول في الاقتصاد العالمي ليجتبه إلى موقع المسيطر الأول على حركة الاقتصاد العالمي، معتبراً الصين الضامن الأول لتوازن أساسيات السوق النفطي لخلوها من التأثيرات الجيوسياسية على الاقتصاد العالمي.

وذكر بهبهاني عدداً من الملاحظات تم رصدها قبل اجتماع (أوبك) في فيينا الذي عقد في 22 يونيو 2018 أبرزها أن العالم «يسترحم» (أوبك) لرفع الإنتاج بينما الدول المتقدمة والناشئة لم ترحم الدول المنتجة قبل ذلك إذ قامت بـ:

- أنشأت الدول المتقدمة والناشئة مخازن عملاقة لتخزين فائض النفط فوصل السعر إلى 30 دولاراً.

- طالبت بخصومات بلغت 20 دولاراً لشراء نفط (أوبك).

- لم تتغير أسعار منتجاتها الاستهلاكية، بل زادت.

- انخفض سعر وقود السيارات في هذه الدول فيما ارتفع في الدول المنتجة.

- النمو الاقتصادي ارتفع في هذه الدول وانخفض لدى الدول المنتجة.

- تكلفة المعيشة انخفضت لديها وارتفعت في الدول المنتجة.

- البطالة انخفضت لدى هذه الدول وارتفعت في الدول المنتجة.

- الميزانيات العامة للدول المتقدمة والناشئة حققت فائضاً في حين شهدت الدول المنتجة عجزاً.

- الاستكشافات والاستحواذات النفطية نشطت في الدول المستهلكة.

• ماذا حدث عند عدم توازن السوق النفطى مع الأساسيات الاقتصادية؟

- ارتفعت الأسعار فقط إلى نصف ما كانت عليه في 2014.

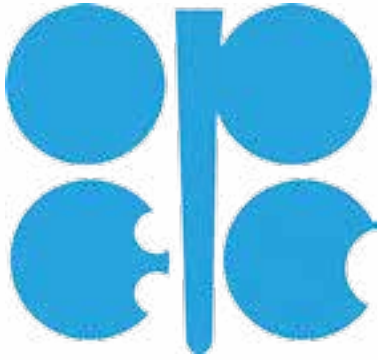
- ضجت الدول المتقدمة حيال الأسعار المصطنعة.

- ضربت هذه الدول بعرض الحائط الأساسيات الاقتصادية.

- أثارت تلك الدول مشروع احتكار استكشاف وإنتاج النفط (NOPEC).

- تباكت على مشاكل البيئة المصطنعة.

- أبدت قلقاً حيال عرقلة النمو الاقتصادي العلمي.



وأكد الخبير النفطى بهبهانى أن (أوبك) أثبتت أنها المنظمة الأساسية في تحريك الاقتصادات العالمية، فهي قوة عظمى في عداد الاقتصادات العظمى والاتحادات الكبرى، لذا يجب أن تستشعر ذلك مجتمعة وتجعل الاقتصاد وفقط الاقتصاد ميزاناً لقراراتها.



الفصل الثالث:

وأشرفت شمس (سدره 500) بطاقة إنتاجية تصل إلى 10 ميجاوات

أول مشاريع نפט الكويت في قطاع توليد الطاقة
الشمسية بكلفة تصل إلى 30 مليون دولار وبمشاركة
إسبانية

تعمل الجهات المعنية في الكويت على تحقيق رؤية صاحب السمو أمير البلاد الشيخ صباح الأحمد الجابر الصباح -حفظه الله - الداعية إلى إنتاج ما نسبته 15 في المئة من الطاقة المستخدمة في الكويت من خلال الطاقة المتجددة والنظيفة بحلول عام 2035.



إحدى شركات مؤسسة المشرق الكويتية
A Subsidiary of Kuwait Petroleum Corporation

أول محطة شمسية مولدة للكهرباء في حقل أم قدير، غرب الكويت
First Solar Plant in Umm Gudair Field, West Kuwait

ويحاول القطاع النفطي في الكويت جاهداً العمل على المساهمة في تحقيق هذه الرؤية الثاقبة، فبدأ تنفيذ عدد من المشروعات الخاصة بالطاقة المتجددة، وساهم مع قطاعات أخرى في هذا المجال.

مشروع واعد

يأتي مشروع (سدرة 500) في طليعة تلك المشروعات الواعدة باستخدام الطاقة الشمسية على نطاق واسع، إذ يعد المشروع الأول من نوعه في هذا القطاع على مستوى شركة نفط الكويت، وبحسب تصريحات الرئيس التنفيذي للشركة جمال جعفر، فإن مشروع (سدرة 500) لتوليد الطاقة الشمسية تصل طاقته الإنتاجية إلى 10 ميغاوات لافتاً إلى أنه المشروع الأول الذي يعمل على توليد هذا النوع من الطاقة لاستخدامها في حقول النفط.

وتتبع أهمية المشروع من أنه يمكن الشركة من إنتاج طاقة بديلة تستخدمها عوضاً عن الطاقة التي تحصل عليها من وزارة الكهرباء والماء، وتبلغ تكلفة المشروع حوالي 30 مليون دولار، وهو مشروع مشترك مع شركة إسبانية، إذ لا يقتصر المشروع على إنتاج الطاقة بل يشمل تدريب الطاقم البشري القائم على المشروع.



وينتج المشروع حوالي 10 ميجاوات تستخدم 5 منها في مجال الرفع الصناعي من الآبار داخل حقل (أم قدير) والـ 5 الأخرى ستنتقل إلى الشبكة الوطنية التابعة لوزارة الكهرباء والماء.

رؤية سامية

“
الطاقة الناتجة
عن هذا المشروع
تكفي لإنارة ما بين
500 إلى 1000 منزل

ويقول الرئيس التنفيذي في نفط الكويت جمال جعفر: «إننا نطمح مع حلول عام 2020 أن نوفر 20 في المئة من الطاقة المستهلكة في شركة نفط الكويت من الطاقات البديلة، تطبيقاً للرؤية السامية لحضرة صاحب السمو أمير البلاد بتوفير نحو 15 في المئة من الطاقة من الطاقة البديلة، ومنها الطاقة الشمسية وطاقة الرياح».

وأشار جعفر إلى وجود مشاريع أخرى في هذا المجال، حسب توجهات مؤسسة البترول قائلاً: «سوف نعمل على تجربة الطاقة بالمرايا العاكسة، ولدينا حالياً





مشروع في شمال الكويت لمحاولة توليد البخار تحت درجات حرارة عالية باستخدام الطاقة الشمسية أيضاً.



**مشروع بيئي
في المقام الأول
ويخفف من
انبعاثات غاز ثاني
أكسيد الكربون بما
يعادل زراعة نصف
مليون شجرة**



عمر المشروع

ويخفف مشروع (سدر 500)، إلى حد كبير، انبعاثات غاز ثاني أكسيد الكربون بما يعادل زراعة نصف مليون شجرة، علاوة على أنه يوفر على الشركة نحو 500 ألف برميل من النفط على مدى 20 عاماً هي عمر المشروع.

وللمشروع فوائد أخرى في مجال التطوير البشري، إذ سيتم بواسطة برنامج تدريبي مكثف سيقدمه الشريك في المشروع، إتاحة الفرصة لموظفي شركة نفط الكويت معرفة المزيد بشأن تكنولوجيا الطاقة

الشمسية والاستفادة من هذا النموذج النظيف من الطاقة لمصلحة شركة نفط الكويت، ودولة الكويت على السواء، إضافة إلى أنه يعتبر ترجمة عملية لرؤية مؤسسة البترول الكويتية في تحقيق القيمة من التكنولوجيا والمساهمة في العمل المؤسسي ودعم الدولة.

العمر الافتراضي ل (سدرة 500) يتراوح ما بين 20 و25 عاماً

رسالة إلى العالم

ومن خلال تنفيذ هذا المشروع، فإن شركة نفط الكويت تبعث برسالة إلى العالم أجمع مفادها أنها ملتزمة بشدة بحماية البيئة والحد من انبعاثات الكربون من أجل خير الإنسانية وهذا هو أول مشروع لشركة نفط الكويت مسجل مع (آلية التنمية النظيفة) في إطار اتفاقية الأمم المتحدة الإطارية لتغير المناخ.

وانطلق المشروع عام 2013 وبدأ بالعمل الفعلي في سبتمبر الماضي بطاقة إجمالية تبلغ 10 ميغاوات يومياً، وماتنتجه محطة (سدرة 500) حالياً من طاقة يساهم في تشغيل حقل (أم قدير) ويعمل بكفاءة ويزود 29 مضخة نفطية بالطاقة في منطقة غرب الكويت تنتج نحو 31 ألف برميل يومياً والطاقة الناتجة عن هذا المشروع تكفي لإنارة ما بين 500 إلى 1000 منزل.



يزود 29 مضخة نفطية بالطاقة في منطقة غرب الكويت تنتج نحو 31 ألف برميل يومياً



المشروع يوفر على
(نפט الكويت) نحو 500
ألف برميل من النفط
على مدى 20 عاماً



وهناك توجه لدى شركة نفط الكويت لإنشاء مشاريع مماثلة لـ (سدره 500) أبرزها تنفيذ محطة كهرباء بالطاقة الشمسية وإدخال إنتاجها إلى الشبكة الرئيسية لوزارة الكهرباء، علماً أن النوع الثاني من المشاريع يتعلق بإنتاج الطاقة الشمسية في المناطق التي لا توجد فيها شبكة كهرباء لتقليل استهلاك الديزل، كما أن هناك نوعاً ثالثاً من خلال استخدام الطاقة الحرارية للشمس في استخراج بخار الماء ليستخدم ضمن تقنية استخراج النفط الثقيل.

تخفيض التكلفة

ووفقاً للدراسات والتجارب العالمية، فإن استخدام الطاقة المتجددة والبديلة في استخراج النفط وخصوصاً الثقيل سيساهم في تخفيض التكلفة، والتقليل من استخدام الديزل، في حين تسعى شركة نفط الكويت لتقليل التكلفة الإجمالية لأعمالها من خلال تقليل استهلاك الكهرباء والمساعدة في تنفيذ الخطة الشاملة للشركة.





وتتمتع الكويت بخريطة شمسية تزيد على 2000 كيلووات في المتر المربع خلال السنة، مما يؤهلها لاستخدام الطاقة الجديدة والبديلة، في حين تشير الدراسات إلى أن اقتصادات مشاريع الطاقة المتجددة في الكويت تعتبر مجدية مقارنة بمثيلاتها في الدول الأخرى، وقد أثبت مشروع (سدرة 500) نجاحه كأول مشروع ينفذ على أرض الواقع في ضوء المخاوف التي تمت إثارتها قبل تدشين المشروع بسبب كثرة الغبار وعوامل الجو في الحر والصيف.

ومع التطور السريع الحاصل في شتى المجالات الصناعية، فإن تكلفة مشاريع الطاقة الشمسية انخفضت بنسب كبيرة إذ كانت تكلفة الـ 1000 كيلووات من الألواح الشمسية في عام 2008 تبلغ نحو أربعة ملايين دولار بينما انخفضت الآن إلى نحو 600 ألف دولار.

ويعمل مشروع (سدرة) حالياً بأياد كويتية، باستثناء اثنين من كبار المستشارين من إسبانيا وفقاً لعقد التشغيل والصيانة مع الشركة المنفذة، ويبلغ العمر الافتراضي للمشروع ما بين 20 و25 عاماً.





وكالة الأنباء الكويتية (كونا) Kuwait News Agency (KUNA)

تغطية شاملة لكل الأحداث في جميع أنحاء العالم

**اشترك بخدمات كونا..
وكن دائماً مع الحدث**



الخدمة الإخبارية

كونا 120 الهاتفية

كونا SMS

الشريط الإخباري

الإعلان على الموقع

دورات إعلامية



KUNA



Kuna_photo



@kuna_ar



@Kuna_en

تابعونا
على...

<http://www.kuna.net.kw> +965 24822000 - 22271800

Rapport pétrolier (28)

Agence de presse du Koweït (KUNA)

La rédaction

Département des affaires économiques et pétrolières

Deuxième trimestre - 2018



وكالة الأنباء الكويتية (كونا) Kuwait News Agency (KUNA)

تغطية شاملة لكل الأحداث في جميع أنحاء العالم

**اشترك بخدمات كونا..
وكن دائماً مع الحدث**



الخدمة الإخبارية

كونا 120 الهاتفية

كونا SMS

الشريط الإخباري

الإعلان على الموقع

دورات إعلامية



KUNA



Kuna_photo



@kuna_ar



@Kuna_en

تابعونا
على...

<http://www.kuna.net.kw> +965 24822000 - 22271800

Sommaire

Rédacteur en chef	4
Introduction	5
Premier chapitre : Le groupe de pétrochimie Equate	7
A propos d'Equate	8
Création	9
Equate en chiffres	11
Actionnaires d'Equate	13
Revenues et bénéfices	16
Le nouveau siège	19
Deuxième chapitre : Les prix du pétrole	21
Les prix du pétrole durant le deuxième trimestre	22
Koweït : La production et les prix	24
La production de l'Opep	27
La demande mondiale de pétrole	30
Troisième chapitre : « Sedra 500 », premier projet d'énergie solaire	35

Conformément à l'approche de KUNA visant la consolidation de la culture pétrolière et le suivi des principales évolutions d'un secteur stratégique pour le Koweït, le 28^e Rapport pétrolier, pour le deuxième trimestre 2018, passe en revue l'une des « success story » du secteur, le groupe des industries pétrochimiques Equate.

A bien des égards, il s'agit d'un modèle à dupliquer dans l'objectif de diversifier les sources de revenus en valorisant le pétrole brut. Un processus par lequel le tissu industriel national est en mesure d'offrir des produits de haute valeur ajoutée et compétitifs sur les marchés internationaux.

Lancé lors de la dernière décennie du siècle dernier, Equate est à la fois un modèle pour la promotion des industries pétrochimiques et une fierté pour l'économie nationale. Le groupe Equate engrange des revenus conséquents et sûrs pour l'économie koweïtienne, loin de toute volatilité des prix du pétrole. Equate est ainsi un cas d'école de la valorisation des avantages compétitifs de l'économie nationale pour la création d'un pôle industriel international.

Comme à l'accoutumé, un chapitre est dédié au marché du pétrole, notamment l'évolution des prix, la production, la demande et les perspectives dans une conjoncture économique marquée par la montée du « protectionnisme », qui n'est pas sans impacts sur le commerce international et l'économie mondiale.

Le 28^e rapport passe également en revue l'un des projets qui s'inscrivent dans la vision de Son Altesse L'Émin du koweït Cheikh Sabah Al-Ahmad Al-Jaber Al-Sabah tablant sur 15% du renouvelable dans le mix énergétique, à l'horizon 2035.

Rédacteur en chef

Introduction

Le groupe pétrochimique Equate en tant que véritable « success story » koweïtienne érigée grâce à un partenariat international, les évolutions des prix de pétrole au cours du deuxième trimestre 2018 et le projet « Sedra 500 » pour la transition énergétique forment les chapitres du 28^e Rapport pétrolier.

Le premier chapitre est consacré la « success story » du groupe koweïtien, qui a réussi à se tailler une place de choix sur le marché international. Equate est désormais le deuxième producteur de l'éthylène glycol au monde.

Fondée en 1995, la compagnie n'a lancé ses activités qu'en novembre 1997. Depuis, l'entreprise n'a cessé de se développer pour devenir groupe disposant de plusieurs complexes industriels dans le monde, notamment aux Etats-Unis, au Royaume-Uni, au Canada, en Allemagne et au Koweït. De même, des bureaux d'Equate ont été installés aux Etats-Unis, en Allemagne, au Koweït, aux Emirats arabes unis, en Chine et à Singapour.

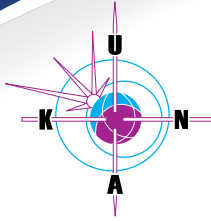
Le groupe contribue à hauteur de 60% dans les exportations non pétrolières du Koweït. Il est également le seul à produire de l'éthylène, du polyéthylène et de l'éthylène glycol au Koweït.

Le deuxième chapitre du rapport a pour objectif de consolider la culture pétrolière dans la société koweïtienne, en passant en revue les évolutions des marchés internationaux de pétrole au cours du deuxième trimestre de 2018.

Ce chapitre donne la voix à l'expert en pétrole, Abdessamii Behbahani, pour détailler les facteurs qui ont favorisé l'évolution des prix de pétrole, ainsi que pour présenter ses prévisions pour le secteur.

Le troisième chapitre porte sur le projet « Sedra 500 » pour les énergies renouvelables, doté d'une capacité de production de 10 mégawatts. Il s'agit du premier projet d'énergie solaire de la Compagnie du pétrole du Koweït (Kuwait Oil Company-KOC). Mobilisant une enveloppe de 30 millions de dollars et faisant appel à un partenaire espagnol, « Sedra 500 » s'inscrit dans le cadre des efforts pour la réalisation de la vision de Son Altesse l'Emir du Koweït Cheikh Sabah Al-Ahmad Al-Jaber Al-Sabah, visant à atteindre une part de 15% des renouvelables dans le mix énergétique à l'horizon 2035.

Direction des affaires économiques et pétrolières (KUNA)



مركز كونا لتطوير القدرات الإعلامية
KUNA CENTER FOR DEVELOPMENT OF MEDIA SKILLS



وكالة الأنباء الكويتية (كونا)
Kuwait News Agency (KUNA)

خبرة أكثر من 20 عاماً
في مجال التدريب الإعلامي
ونتعاون مع جميع الجهات
في تنظيم البرامج التدريبية الإعلامية

 @kuna_training

 @kuna_training

www.kuna.net.kw

 22271800
Ext.: 1823 - 1878 - 1540

 ktraining@kuna.net.kw
Kunatraining@gmail.com

1^{er} Chapitre

Le groupe de pétrochimie Equate

Le projet koweïtien qui ne cesse de briller au fil du temps

Relativement jeune, comparée aux entreprises du secteur des industries pétrochimiques, la compagnie koweïtienne « Equate Petrochemical » a réussi à se tailler une place dans la cour des grands, parmi les sociétés les plus dynamiques à l'échelle internationale.

En effet, Equate Petrochemical est une belle histoire de succès façonnée par des Koweïtiens en partenariat avec la compagnie internationale « Dow » et d'autres opérateurs privés, qui ont hissé la compagnie aux premiers rangs des entreprises du secteur. Avec le soutien des autorités compétentes, la compagnie



a réussi à dépasser des opérateurs historiques du secteur des industries pétrochimiques. Ses progrès ont été bien visibles au niveau de ses revenus, ses bénéfices et son capital.

A propos d'Equate

Le groupe Equate est l'un des pionniers du secteur des industries pétrochimiques. Le deuxième producteur au monde de l'éthylène glycol gère des complexes industriels au Koweït, en Amérique du Nord et en Europe avec une capacité de production de 6 millions de tonnes de l'éthylène, de l'éthylène glycol, de polyéthylène, des aromatiques lourds (HA), du benzène (BZ) et du polypropylène (PP)

Le groupe Equate est composé d'Equate Petrochemicals et Kuwait Olefins Company (TKOC), ainsi que MEGlobal, dont les produits sont commercialisés en Asie, aux Amériques, en Europe, au Moyen-Orient et en Afrique.

Les actionnaires du groupe Equate sont la Compagnie des industries pétrochimiques, Dow Chemical Company, Boubyan Petrochemical Company et Qurain Petrochemical Industries Company. Employant plus de 1.500 collaborateurs dans le monde, Equate est une entreprise pionnière en matière



“

**Partenariat entre
la Compagnie
des industries
pétrochimiques, Dow
Chemical Company,
Boubyan Petrochemical
Company et Qurain
Petrochemical
Industries Company**

”



de développement durable comme le témoignent ses partenariats écologiques et sociales dans toutes les régions du monde.

Création

La compagnie Equate a été fondée au Koweït en 1995. Actuellement, le groupe koweïtien est l'un des pionniers du secteur des pétrochimies dans le monde. Avec ses solutions et ses produits de haute qualité, Equate contribue activement à la promotion du secteur.

Equate est un projet de partenariat entre la Compagnie des industries pétrochimiques, Dow Chemical Company, Boubyan Petrochemical Company et Qurain Petrochemical Industries Company.

Au fil du temps, la compagnie koweïtienne s'est développée pour devenir un groupe pétrochimique détaillé, grâce à sa capacité à adopter les meilleures pratiques professionnelles en vue de valoriser les compétences de ses collaborateurs, la haute qualité de ses matières premières et la modernité de ses infrastructures.



**Première entreprise
koweïtienne
à produire de
l'éthylène, du
polyéthylène et de
l'éthylène glycol**



• Le président exécutif of d Equate, Ramesh Ramagandran

Fondée en 1995, la compagnie n'a lancé ses activités qu'en novembre 1997. La première entreprise koweïtienne de pétrochimie est également le premier projet au monde dont le schéma financier allie financement conventionnel et financement islamique. Equate est la première entreprise de pétrochimie dans le monde fondée grâce un partenariat entre parties gouvernementales, investisseur international et opérateurs privés nationaux.

Equate contribue à hauteur de 60% dans les exportations non pétrolières du Koweït. Elle a favorisé le développement du secteur de l'industrie plastique, qui a évolué de plus de 450% depuis 1998. Elle est également la première partie gouvernementale à produire de l'éthylène, du polyéthylène et de l'éthylène glycol.

La compagnie koweïtienne a lancé le premier projet au Moyen-Orient pour la maîtrise et le recyclage des eaux usées des entreprises, ainsi que des projets au Koweït pour le recyclage du CO2. Equate a été la première entreprise koweïtienne à adopter la méthode « Six Sigma » et à appliquer les normes de la gestion de la qualité ainsi que la première à obtenir la certification ISO 14001.

Equate a été parmi les premières entreprises à lancer des centres d'innovation au Koweït. Elle est également l'une des fondateurs de l'association des industriels de pétrochimie du Golfe « Gulf Petrochemicals & Chemicals Association (GPCA) ».

“

Fondée en 1995 et
entrée en activité en
1997

”



Equate en chiffres

- Le bénéfice net d'Equate en 2017 a avoisiné 1,13 milliard de dollars.
- Le capital libéré a dépassé 1 milliard USD.
- Le groupe Equate est composé d'Equate Petrochemicals et ses filiales,



y compris MEGlobal ainsi que Kuwait Olefins Company.

“
**Siège social au Koweït
et des bureaux
aux Etats-Unis, en
Allemagne, aux Emirats
arabes unis, en Chine et
à Singapour**
”

- En août 2016, Equate est devenue la première société pétrochimique basée au Koweït à lancer un investissement industriel aux États-Unis avec son usine de production d'éthylène glycol, située à Freeport au Texas, et qui devrait être finalisée en 2019.

- En 2016, Equate est devenu la première entreprise basée au Koweït à émettre des obligations du type (144A) négociables sur les marchés financiers internationaux.

- Equate est la première société du



Moyen-Orient à exploiter des réserves américaines en gaz de schiste.

- Equate est le deuxième producteur mondial d'éthylène glycol.
- Equate mobilise des ressources humaines de plus de 20 pays.
- Equate joue un rôle actif dans de nombreux secteurs commerciaux nationaux et internationaux avec une contribution annuelle supérieure à 2 milliards de dollars.

Actionnaires d'Equate

Les actuels actionnaires :

- Compagnie des industries pétrochimiques (PIC) 42,5%.
- Dow Chemical Company 42,5%.
- Boubyan Petrochemical Company 9%.



- Compagnie des industries pétrochimiques Al Qurain 6%.

Actionnaires entre 2001 et 2005:

- Compagnie des industries pétrochimiques (45%).
- Dow Chemicals 45%.
- Boubyan Petrochemical Company 10%.

Actionnaires fondateurs:

- Société des industries pétrochimiques (45%).
- Union Carbide Corporation est de 45%.
- Boubyan Petrochemical Company 10%.

Les bureaux et les complexes industriels

Le groupe Equate dispose de plusieurs complexes industriels dans le monde, notamment aux Etats-Unis, au Royaume Uni, au Canada, en Allemagne et au Koweït. De même, des bureaux d'Equate ont été installés aux Etats-Unis, en Allemagne, au Koweït, aux Emirats arabes unis, en Chine et à Singapour.

Equate à l'international

Entrée en activité en novembre 1997, Equate est devenue la société mère d'un groupe intégré disposant de plusieurs complexes industriels au Koweït, en Amérique du Nord et en Europe, avec une capacité de production annuelle de 6 millions de tonnes de produits pétrochimiques de haute qualité. Le groupe offre une large variété de produits, à savoir l'éthylène, le polyéthylène, l'éthylène glycol, les monomères de styrène (SM), le paraxylène (PX), les aromatiques lourds (HA), le benzène (BZ) et le polypropylène (PP).

Equate est l'unique opérateur du partenariat EQUATE, qui comprend la compagnie koweïtienne de styrène, la compagnie de production de paraxylène et la société Kuwait Olefins.

Après l'acquisition de la compagnie « MEGlobal » en 2015, Equate est



“

**Des complexes
industriels aux
Etats-Unis, au
Canada, en
Allemagne et au
Koweït**

devenue le deuxième producteur mondial de l'éthylène glycol. Cette opération a créé une synergie entre le réseau de distribution étendu et la maîtrise de l'approvisionnement en matière première.

En 2016, Equate a réalisé un exploit international, comme étant la première entreprise du Moyen-Orient à monter un complexe industriel aux Etats-Unis et également la première entreprise de la région à bénéficier du gaz du schiste américain.

”

Avec l'entrée en activité de la nouvelle usine basée à Freeport (Texas), en 2019, la capacité de production annuelle l'éthylène glycol sera augmenté de 750 mille tonnes métriques. Cette

“

**Contribue à
hauteur de
60% dans les
exportations non
pétrolières du
Koweït**

”



usine favorise également la position commerciale d'Equate, de plus en plus en mesure de répondre aux besoins de ses clients.

En 2016, Equate a émis des obligations pour un emprunt de 2.25 milliards de dollars. C'est la première opération en son genre au Koweït pour des titres du type (A144) négociables aux Etats-Unis. C'est également la plus importante émission en terme de volume dans les pays du Golfe depuis 2014. Avant l'émission de l'emprunt obligataire, Equate a obtenu une notation BBB+ de Standard and Poors, BAA2 de Moody's.

Revenues et bénéfices

Au premier semestre de 2018, le groupe a écoulé sur me marché 2.3 millions de tonnes d'éthylène glycol, de polyéthylène et du polyéthylène téréphtalate.

Equate a fait savoir sur son site web que ces ventes ont généré 2.5 milliards de dollars, soit une hausse de 27% par rapport au premier semestre de 2017.

Elle a indiqué que les bénéfices d'exploitation ont dépassé un milliard de dollars en 2018, enregistrant une évolution de 48% par rapport à l'année 2017.

L'éthylène glycol a généré 68% des revenus d'Equate, alors que le polyéthylène et polyéthylène téréphtalate ont assuré respectivement 19% et 8%. D'autres sources ont produit 5% des revenus d'Equate.

“

**Levier du secteur
des industries
plastiques, qui a
évolué de 450 %
depuis 1998**

”



Pour ce qui est des marchés, le nord de l'Asie constitue 42% du portefeuille d'Equate. Les marchés européen et américains ont assuré respectivement 18% et 13% des recettes de l'entreprise, alors l'Inde à elle seule a formé 11% des revenus. Les autres régions du monde ont généré 16% des recettes d'Equate.

S'attardant sur les prix, Equate a noté qu'au premier semestre de 2018, la tonne d'éthylène glycol se négociait à de 961 dollars, en hausse de 19% par rapport à la même période en 2017. Le prix d'une tonne de polyéthylène était de 1.260 dollars, en hausse de 10% par rapport à au premier semestre de 2017. Et la tonne de polyéthylène téréphtalate s'échanger à 1.261 dollars, en hausse de 18% par rapport à la même période en 2017.

Equate a fait savoir que les travaux de construction de la nouvelle usine d'éthylène glycol aux Etats-Unis seront achevés au cours de 2019. Avec ce projet d'une capacité de production annuelle de 750 mille tonnes métriques, Equate est le premier groupe de pétrochimie au Moyen-Orient à bénéficier du gaz de schiste américain.

Au deuxième trimestre de 2018, Equate a affiché ses meilleurs résultats trimestriels, avec un bénéfice net de 427 millions de dollars, soit une évolution de 75% par rapport à la même période de 2017.

Equate a annoncé un chiffre d'affaires global de 1.26 milliards de dollars au

“

**L'unique opérateur
du partenariat Equate
II, qui comprend des
sociétés koweïtiennes
produisant des
monomères de styrène
(SM), du paraxylène
(PX), des aromatiques
lourds (HA), du
benzène (BZ) et du
polypropylène (PP)**

”

deuxième trimestre 2018, avec une hausse de 37.5% par rapport à la même période de 2017. Le bénéfice avant intérêts impôts et amortissement st passéal 570 millions de dollars, contre 383 millions de dollars au deuxième trimestre 2017.

Le deuxième trimestre 2018

Au deuxième trimestre 2018, Equate a affiché ses meilleurs résultats trimestriels. En effet, le bénéfice net a atteint 427 millions de dollars, soit une évolution de 75% par rapport à la même période en 2017. De même, le chiffre d'affaires global a avoisiné 1.26 milliards de dollars, avec une hausse de 37.5% par rapport à la même période en 2017. Le bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement st passéal 570 millions de dollars, contre 383 millions de dollars au deuxième trimestre 2017, soit une hausse de 48.7%.





S'attardant sur ces résultats, le directeur exécutif d'Equate, Ramesh Ramachandran, a précisé que la hausse des prix de l'éthylène glycol, ainsi que les prix favorables du polyéthylène et du polyéthylène téréphtalate, ont favorisé les performances du groupe. Outre l'évolution en valeur du chiffre d'affaires, il a noté que le groupe s'est focalisé sur l'optimisation des cycles d'exploitation, soulignant que la sécurité des opérations industrielles demeure une priorité absolue. Equate a profité de des facteurs de croissances engendrés par l'acquisition de « MEGlobal » et la réglementation des dépenses.

Les résultats du premier semestre 2018 ont affiché des bénéfices avant intérêts, taxes et amortissement de l'ordre de 577 millions de dollars, soit une hausse de 22% par rapport à l'année 2017. Le bénéfice net a enregistré également une hausse de 41% pour atteindre 435 millions de dinars.

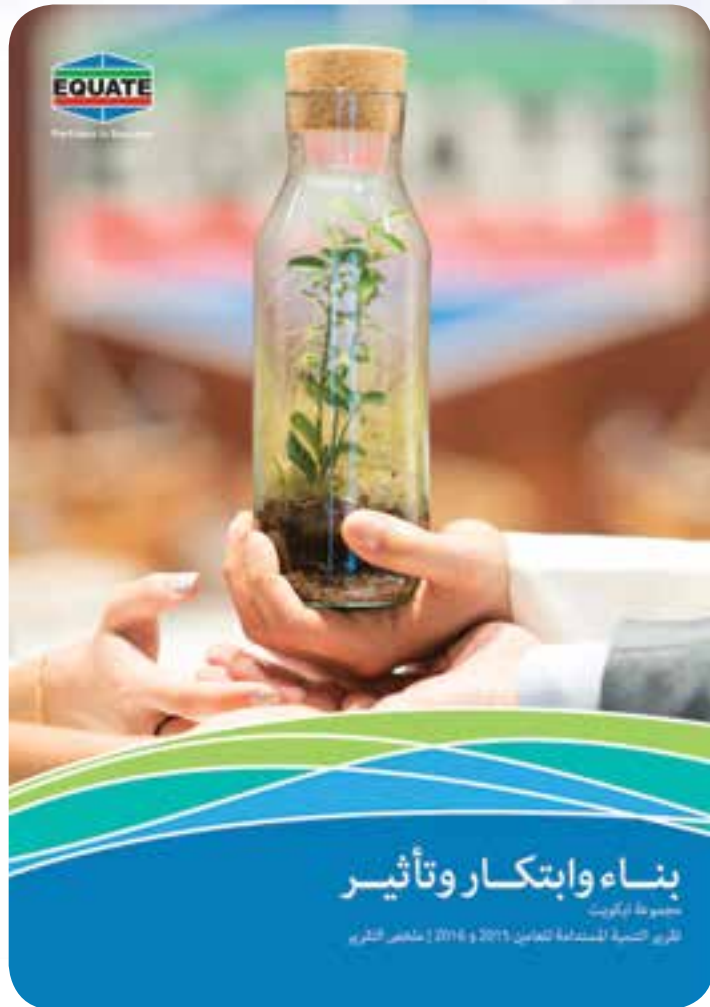
Le nouveau siège

Avec le développement rapide du groupe Equate, il s'est avéré nécessaire de construire un nouveau siège. D'une superficie de 165.00 m², le nouveau siège a été installé dans la région d'Al-Ahmadi. Le nouveau siège d'Equate a

“

Le bénéfice net pour le deuxième trimestre de 2018 a atteint 427 millions de dollars, en hausse de 75% par rapport à la même période en 2017

”



obtenu la certification « LEED » pour les bâtiments verts et figure ainsi parmi les constructions écologiques du Koweït. En effet, il fait partie de la stratégie 2025 pour le développement durable du groupe Equate.

LEED, ou Leadership en conception énergétique et environnementale, est le système d'évaluation des bâtiments écologiques le plus utilisé au monde.

Dès la phase de conception du nouveau siège, nous avons visé l'excellence en matière du respect de l'environnement, a précisé le directeur des constructions du groupe Equate. Notre nouveau siège contribue à l'économie d'énergie en réduisant la consommation de l'eau est de 36%, a-t-il ajouté, notant que l'énergie solaire assure environ 8% de la consommation totale des bâtiments et génère des économies d'énergie de 26%. Des performances réalisées grâce à la qualité et le rendement du notre capital humain, a-t-il conclut.

2^e Chapitre

Les prix du pétrole

La moyenne des prix du panier de référence de l'Organisation des pays exportateurs de pétrole (Opep) a baissé de 1,2% en juin par rapport au mois de mai pour se limiter à 73,22 dollars le baril, portant ainsi la moyenne des prix du panier pour l'ensemble du premier semestre 2018 à 68,43 dollars le baril, en hausse de 36% par rapport au début de l'année.



Dans son rapport mensuel de juillet 2018, l'Opep a expliqué la baisse des prix du brut par la hausse de la production, conformément à la décision prise par les pays membres et les producteurs indépendants.

Par ailleurs, le rapport prévoit une baisse de la production des pays non membres de 0,14 million de barils par jour (bpj) en 2018 pour se limiter à 59,54 millions bpj. Pour 2019, la production devrait s'inscrire en hausse de 2,1 millions de bpj pour atteindre les 61,64 millions de bpj, tirée par une forte dynamique aux Etats-Unis, au Brésil, au Canada, en Australie et au Kazakhstan.

Il est à préciser que les prévisions de croissance mondiale ont été maintenues à 3,8% pour 2018 et à 3,6% pour 2019. L'économie américaine devrait profiter de cette dynamique et enregistrer une croissance de 2,8% en 2018 et 2,4% en 2019.

Pour la zone euro, les prévisions de croissance ont été maintenues à 2,2% en 2018 et à 2% seulement en 2019, alors que la croissance économique du Japon devrait se stabiliser à 2% en 2018 et 2019.

Quant à la Chine et l'Inde, leurs économies devraient enregistrer, respectivement, une croissance de 6,5 et 7,3% en 2018, pour passer, à 6,2 et 7,4% en 2019.

Les prix du pétrole durant le deuxième trimestre

Les prix du pétrole brut ont évolué en dents de scie durant le deuxième trimestre 2018. Ils ont clôturé le mois d'avril avec leur niveau trimestriel le plus bas (68,43 dollars le baril) pour atteindre un pic de 74,11 dollars le baril au mois de mai avant de baisser à 73,22 dollars le baril au mois de juin. Le prix trimestriel moyen s'est limité, de ce fait, à 71,92 dollars le baril.

L'expert pétrolier, Abdelsamiê Behbahani a expliqué à l'Agence de presse du Koweït (KUNA) que la guerre commerciale entre la Chine et les Etats-Unis et celle entre ces derniers et l'Union européenne se sont répercutées sur les prix du pétrole durant le deuxième trimestre.

Il a ajouté, que suite au feu vert accordé par l'Opep en juillet 2014 pour la



• L'expert pétrolier, Abdelsamii Behbahani



reprise de la production, les stocks mondiaux ont augmenté de manière considérable pour atteindre, par exemple, 3 milliards de barils dans les pays de l'Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE), ce qui a provoqué une chute du prix du Brent à 30 dollars le baril, soit son niveau le plus bas depuis 30 ans.

En réponse à la nouvelle donne, l'Opep a décidé en novembre 2016 de réduire la production ce qui a permis une hausse des prix de 2,5 dollars en moyenne par mois.

Selon Behbahani, la décision de l'Opep a alimenté le flou dans le marché et s'est répercutée sur la croissance économique mondiale. Néanmoins, la décision a permis de rééquilibrer le stock mondial, d'harmoniser l'offre à la demande et de relancer, ainsi, le prix du Brent qui a atteint 80 dollars le baril, malgré une forte appréciation du dollar.

Behbahani a estimé que la décision de réduire la production a donné plus de poids à l'Opep qui a pu attirer et convaincre les producteurs non membres, précisant que la décision a, cependant, inquiété les pays consommateurs, notamment les Etats-Unis, dont la Réserve fédérale (FED) a affirmé que chaque hausse du prix du baril de pétrole se répercute négativement sur la croissance économique du pays.

Il a ajouté que la réunion de juin 2018 a été marquée par la divergence des intérêts des pays de l'Opep, d'où la décision de suspendre l'accord sur la baisse de la production pour le reste de l'année.

Koweït : La production et les prix

Les prix du pétrole koweïtien ont connu des hauts et des bas durant le deuxième trimestre 2018. La moyenne des prix du mois de juin était de 72,38 dollars le baril, contre 72,55 dollars le baril en mai et de 66,99 dollars le baril en avril.

D'après Behbahani, les facteurs géopolitiques, notamment les sanctions

Evolution des prix du brut koweïtien durant le 2^e trimestre 2018

Période	Prix	Période	Prix	Variation en dollar	Pourcentage %
Janvier 2018	65.74	Avril 2018	66.99	1.25	1.9
Février 2018	62.14	Mai 2018	72.55	10.41	16.7
Mars 2018	62.23	Juin 2018	72.38	10.15	16.3
Prix moyen	63.37	Prix moyen	70.64	7.27	11.4

* Source: rapport de l'OPEP

Evolution des prix du brut koweïtien durant le 2^e trimestre 2018



américaines contre l'Iran et leurs impacts sur les relations entre les Etats-Unis et l'Union européenne, étaient à l'origine de la hausse des prix du pétrole.

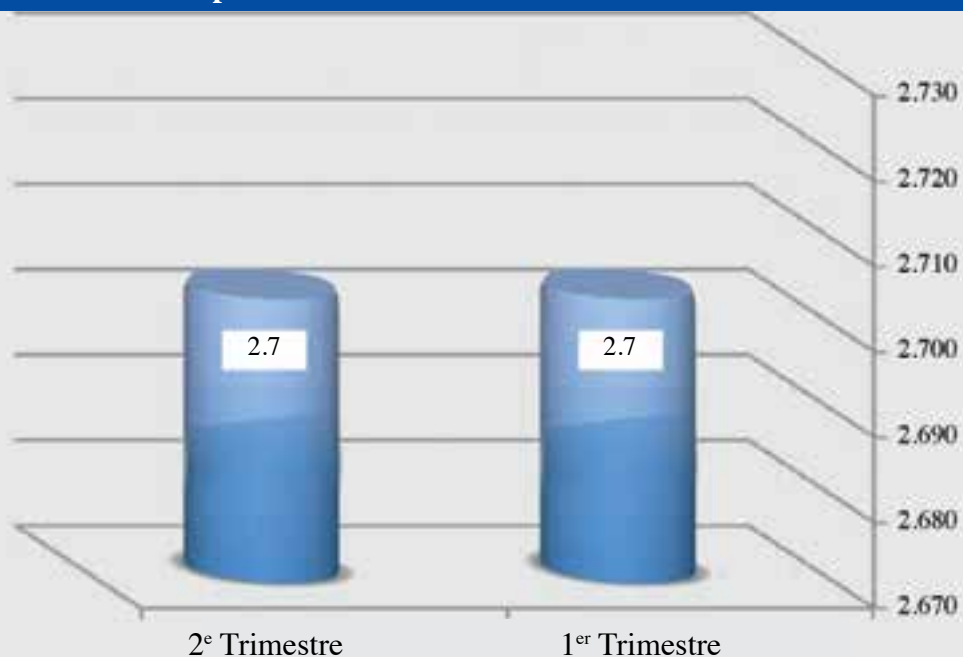
Il a, également, évoqué le retrait des Etats-Unis du communiqué commun du G7 sur le commerce et son impact sur les échanges commerciaux entre les pays développés et les pays en voie de développement, et l'annonce de l'administration américaine de nouveaux droits de douane de 15% sur certains

Evolution de la production de pétrole koweïtien en million de barils par jour entre le premier et le deuxième trimestre 2018

Période	Quantité
1 ^{er} Trimestre	2.7
2 ^e Trimestre	2.7
Variation entre les deux trimestres	0
Pourcentage	0

* Source: rapport de l'OPEP

Evolution de la production de pétrole koweïtien en million de barils par jour entre le premier et le deuxième trimestre 2018



produits chinois et de 25% sur l'acier et l'aluminium ; une annonce à laquelle les autorités chinoises ont promis de répondre de manière identique.

Behbahani a, en outre, rappelé la décision de la Chine de lancer en mars 2018 ses propres contrats à terme sur le brut, cotés en yuan, à la Bourse internationale de l'énergie de Shanghai, précisant que la Chine avait tenté en vain en 1993 de prendre une mesure pareille. L'expert koweïtien a affirmé que la décision chinoise aura des impacts non seulement sur le marché pétrolier, mais également sur le marché de l'or.

Il a, aussi, évoqué la décision saoudienne de prolonger la baisse de la production jusqu'à 2019, ce qui permettrait de valoriser davantage les 5% du capital du géant pétrolier Saudi Aramco, que le pays compte vendre sur le marché financier.

Selon Behbahani, la hausse des prix durant le deuxième trimestre 2018 est expliquée, également, par la baisse importante des stocks mondiaux.

La production de l'Opep

La production totale des pays de l'Opep a atteint 32,212 millions de barils par jour durant le deuxième trimestre 2018, en hausse de 0,083 million de bpj par rapport au premier trimestre de la même année.

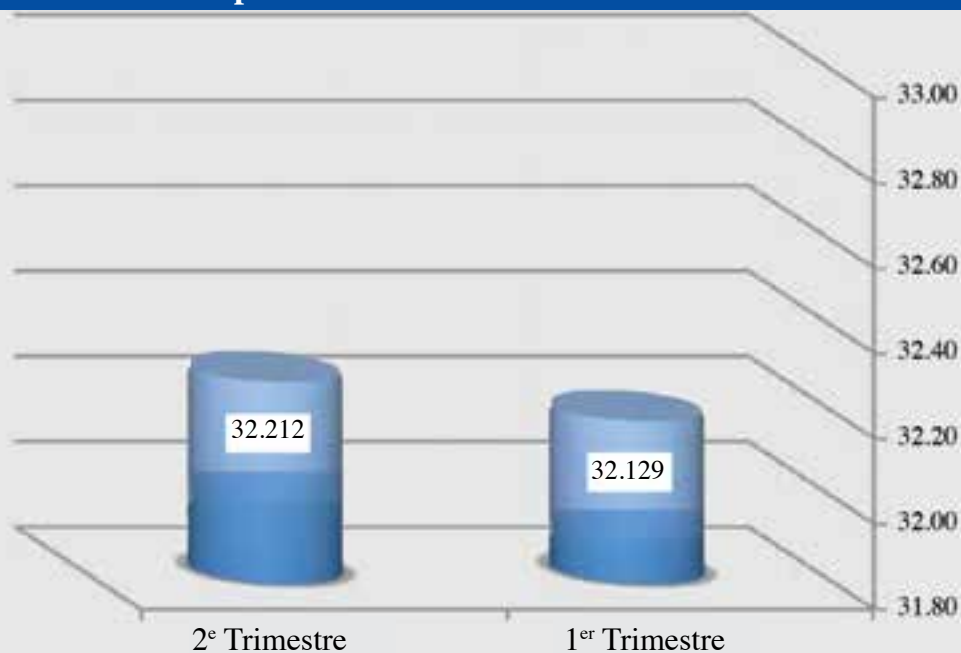
Selon Behbahani, le facteur géopolitique décidera de l'évolution du marché pétrolier et pourrait provoquer de violents soubresauts qui menaceraient aussi

Evolution de la production de l'Opep en million de barils par jour entre le premier et le deuxième trimestre

Période	Quantité
1 ^{er} Trimestre	32.129
2 ^e Trimestre	32.212
Variation entre les deux trimestres	0.083
Pourcentage	0.25

* Source: rapport de l'OPEP

Evolution de la production de l'Opep en million de barils par jour entre le premier et le deuxième trimestre



bien les petits boursicoteurs et les compagnies d'investissement ; une situation qui pourrait profiter aux grandes entreprises.

Il a ajouté que l'aggravation du différend entre les Etats-Unis et l'Iran ainsi que les déclarations du président américain, Donald Trump, sur la nécessité de créer une organisation des pays consommateurs du pétrole à l'instar de l'Opep, impacteront les prix du pétrole.

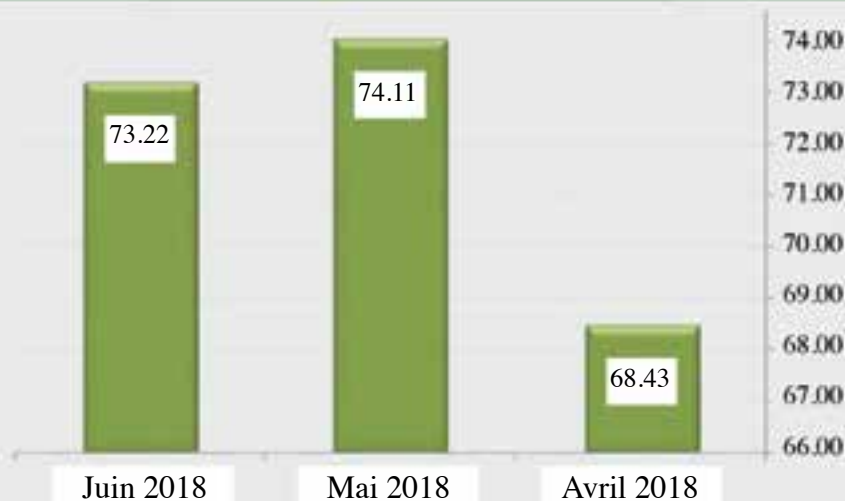
Il a précisé que l'idée d'une alliance entre les consommateurs a été initiée par l'Inde et la Chine avant que le Japon et l'Union européenne n'adhèrent au projet pour mettre fin à l'influence de la politique sur l'offre et la demande dans le marché pétrolier.

Evolution des prix du panier de l'Opep durant le 2^e trimestre 2018

Période	Prix	Période	Prix	Variation en dollar	Pourcentage %
Janvier 2018	66.85	Avril 2018	68.43	1.58	2.3
Février 2018	63.48	Mai 2018	74.11	10.63	16.7
Mars 2018	63.76	Juin 2018	73.22	9.46	14.8
Prix moyen	64.69	Prix moyen	71.92	7.23	11.1

* Source: rapport de l'OPEP

Evolution des prix du panier de l'Opep durant le 2^e trimestre 2018



Behbahani a indiqué que les décisions de l'Opep doivent prendre en considération trois équilibres fondamentaux à savoir l'équilibre du marché, le prix juste du baril de pétrole et la pérennité des explorations et des investissements pétroliers.

Il a précisé que ces équilibres se heurtent souvent à des facteurs géopolitiques inattendus dont les guerres commerciales et politiques, expliquant que malgré les divergences des points de vue des membres de l'Opep, l'organisation a réussi à trouver un consensus sur le niveau maximal de production et de convaincre les pays qui s'opposaient à l'accord notamment l'Iran, le Venezuela et la Libye.

Il a indiqué que la décision prise par l'Opep en juin 2018 permettra de garder les prix du Brent à 80 dollars le baril.

Concernant l'impact de la hausse de la production aux Etats-Unis, l'expert a fait savoir que le pays continue d'importer quotidiennement 7,5 millions de barils, quoique sa production ait atteint les 11 millions de bpj en juin 2018, soulignant que l'infrastructure actuelle aux Etats-Unis ne permet pas d'exporter du pétrole. Il a ajouté que les Etats-Unis n'exporte qu'entre 1 et 2 millions de bpj de manière irrégulière, mettant l'accent sur la complexité des lois américaines qui ne facilitent pas l'exportation de l'or noir.

Il a noté que les 70% de la production des Etats-Unis provient du champ de schiste « Permien », le premier champ géant découvert dans le pays, et que les fluctuations des prix n'ont pas permis de développer les champs « Eagle Ford », « Bakken » et « Wolf Camp », précisant que la production du champ « Permien » a commencé à baisser depuis début 2017.

Il a fait savoir que le gouvernement fédéral a accordé plusieurs avantages fiscaux pour inciter les compagnies pétrolières à explorer les eaux profondes et augmenter ainsi la production de pétrole conventionnel et a même vendu 10% du stock stratégique pour garantir la stabilité des prix.

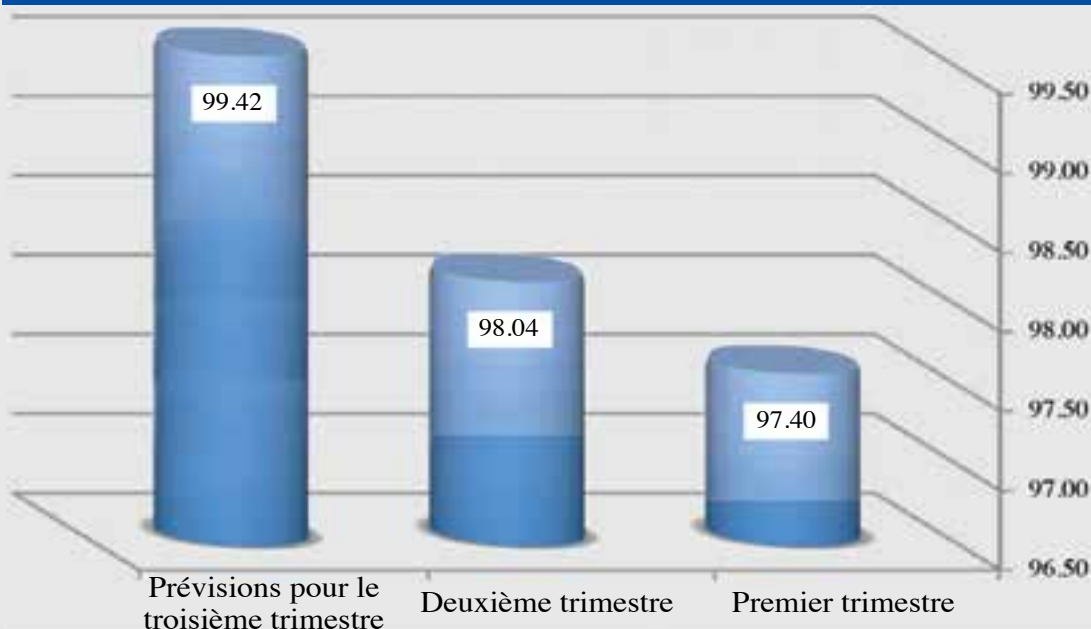
La demande mondiale de pétrole

Durant le deuxième trimestre 2018, la consommation mondiale de pétrole a atteint près de 98,04 millions de barils par jour, en hausse de 0,65 millions de bpj par rapport au premier trimestre de la même année. Pour ce qui est du troisième trimestre, les spécialistes tablent sur une hausse de la consommation quotidienne de 1,38 millions de barils pour atteindre 99,42 millions de bpj.

Evolution de la demande mondiale de pétrole en million de barils par jours

Période	Quantité
1 ^{er} Trimestre	97.40
2 ^e Trimestre	98.04
Prévisions pour le 3 ^e Trimestre	99.42
Variation entre le 1 ^{er} et le 2 ^e trimestre	0.65
Pourcentage	0.65
Variation attendue entre le 2 ^e et le 3 ^e trimestre	1.38
Pourcentage	1.4

Evolution de la demande mondiale de pétrole en million de barils par jours



D'après Behbahani, les sanctions imposées contre l'Iran, ont une dimension économique beaucoup plus que militaire, surtout que depuis l'imposition des premières sanctions contre Téhéran en 1995, la production pétrolière du pays a augmenté de manière significative dépassant le quota décidé par l'Opep de 3,4 millions de barils par jour pour atteindre 3,8 millions de bpj.

Il a précisé que les sanctions n'ont eu d'impact qu'après leur durcissement en 2010 ce qui a obligé l'Iran de baisser sa production de 1,1 millions de bpj en 2013 au moment où les prix du pétrole fluctuaient entre 85 et 100 dollars le baril de Brent, avant de chuter à 30 dollars en 2014.

Il a affirmé que les sanctions contre l'Iran risquent de déclencher une course à la production, un désengagement de l'accord signé par les membres de l'Opep et les producteurs non membres, d'alimenter le marché noir et de provoquer des complications géopolitiques entre les pays de l'Opep alliés des Etats-Unis ce qui pourrait déstabiliser la région.

Il a estimé que la menace actuelle sera néfaste pour l'ensemble des pays et même pour les entreprises américaines, d'où la position européenne contre le retrait américain de l'Accord sur le nucléaire iranien.

Il a affirmé que si les Etats-Unis confirment les sanctions « le prix du baril de pétrole pourrait baisser à 30 dollars. Alors que si on empêche les pétroliers de passer par le détroit d'Ormuz, c'est-à-dire bloquer 70% de la production de l'Opep, les prix pourraient s'envoler à plus de 100 dollars ».

Pour ce qui est des orientations actuelles des prix, Behbahani a indiqué que les récentes déclarations des pays membres et non membres de l'Opep vont dans le sens d'un équilibre de la production avec un baril à 80 dollars, un prix juste et accepté par les producteurs et les consommateurs.

Il a rappelé que l'Opep a prévu une hausse de la demande mondiale de pétrole de 1,65 millions de barils par jour en 2017 pour atteindre 97,2 millions de bpj, et qu'elle prévoit une hausse de 1,65 millions de bpj en 2018 pour atteindre 98,85 millions de bpj.

Il a précisé que selon les prévisions la baisse des exportations libyennes,



vénézuéliennes, iraniennes, nigériennes, canadiennes et mexicaines à cause des guerres commerciales et des conflits militaires, maintiendra la pression sur les prix du pétrole qui pourrait atteindre 120 dollars le baril à fin 2018, avant que le marché ne trouve son équilibre à partir de 2019.

Behbahani a énuméré les autres facteurs qui influent les prix du pétrole durant la prochaine période dont notamment la valeur du dollar. « La valeur du dollar a un impact direct sur les prix des matières premières y compris le pétrole », a-t-il affirmé rappelant que le dollar a atteint son plus haut niveau en 2017.

Parmi les autres facteurs, il a cité, également, la Chine, la deuxième économie mondiale, dont la croissance économique s'élève à 6,89%, l'un des taux de croissance économique les plus accélérer du monde.

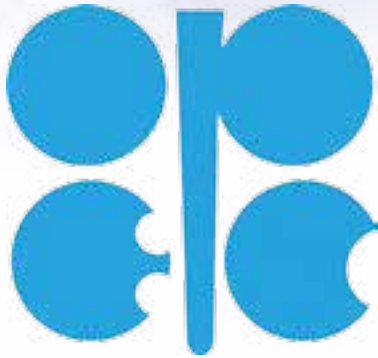
Il a souligné que le projet chinois de la Route de la soie redistribuera les cartes de l'économie mondiale dans la mesure où il permettra à la Chine de dominer les flux économiques internationaux, estimant que la Chine est le garant des équilibres du marché du pétrole.

Behbahani a mis l'accent sur un ensemble de remarques soulevées avant la

réunion de l'Opep du 22 août 2018 à Vienne, dont la principale est que le monde sollicite l'Organisation pour augmenter la production de pétrole alors que beaucoup de pays consommateurs développés et en voie de développement ont :

- Construit des dépôts pour stocker le pétrole, ce qui a provoqué une chute des prix à 30 dollars le baril
- Revendiqué des baisses allant à 20 dollars pour acheter le pétrole de l'Opep
- N'ont pas baissé les prix de leurs produits de consommation
- Baissé le prix des carburants, au moment où il a grimpé dans les pays producteurs
- Profiter de la donne pour accélérer leur croissance économique au moment où elle a freiné dans les pays producteurs
- Revu à la baisse le coût de la vie, alors qu'elle a flambé dans les pays producteurs
- Créer plus d'emplois alors que le chômage a augmenté dans les pays producteurs





- Enregistré des excédents budgétaires, alors que les pays producteurs souffrent de déficit
- Multiplié les explorations et les acquisitions pétrolières.

Selon Behbahani, l'Opep a donné la preuve de sa capacité d'influer la dynamique économique mondiale dans la mesure où elle constitue une véritable force motrice qui contrôle les compteurs économiques des puissances internationales, d'où la nécessité que toutes ses décisions soient économiquement justes et correctes.



3^e Chapitre

« Sedra 500 », premier projet d'énergie solaire de la KOC avec une capacité de production de 10 mégawatts

Pour monter ce projet, KOC a misé 30 millions de dollars et a fait appel à un partenaire espagnol



إحدى شركات مؤسسة البترول الكويتية
A Subsidiary of Kuwait Petroleum Corporation

أول محطة شمسية مولدة للكهرباء في حقل أم قدير، غرب الكويت
First Solar Plant in Umm Gudair Field, West Kuwait

Toutes les parties prenantes au Koweït œuvrent pour la réalisation de la vision de Son Altesse l'Emir Cheikh Sabah Al-Ahmad Al-Jaber Al-Sabah qui vise à porter à 15% la part des renouvelables dans le mix énergétique à l'horizon 2035.

Dans cette perspective, plusieurs projets d'énergies renouvelables ont été entrepris dans le secteur pétrolier. « Sedra 500 » est l'un des projets phares lancés par Kuwait Oil Company KOC. C'est la première centrale solaire de la compagnie, a affirmé le directeur exécutif de KOC, Jamal Jaafar, précisant que le projet est d'une capacité de 10 mégawatts pour alimenter des champs pétrolifères.

Le projet permet à KOC de produire de l'énergie alternative, sans faire appel au ministère de l'Electricité et de l'Eau pour subvenir à ses besoins d'exploitation. Le projet de 30 millions de dollars est mis sur pied avec l'aide d'une entreprise espagnole. D'ailleurs, le projet ne se limite pas à la production



“

**Avec ce projet,
KOC épargne près
de 500 mille barils
de pétrole sur
vingt ans**

”

de l'énergie solaire, mais table sur la promotion des compétences dans ce domaine.

« Sedra 500 » produit dix mégawatts, dont la moitié est fournie au champ pétrolifère « Oum Qadir » et l'autre moitié est injectée dans le réseau national d'électricité.

« A l'horizon 2020, nous tablons sur la production de 20% des besoins en électricité de KOC à partir de sources renouvelables, conformément à la vision de Son Altesse l'Emir du Koweït tablant sur une part de 15% des énergies renouvelables dans le mix énergétique », a indiqué Jaafar.





Le directeur exécutif de KOC a souligné que d'autres projets sont en phase d'expérimentation, notamment une centrale solaire à réflecteur et un projet de centrale thermodynamique dans le nord du Koweït.

**Il s'agit
principalement d'un
projet écologique qui
permet de réduire les
émissions de dioxyde
de carbone**

Le projet « Sedra 500 » permet de réduire les émissions de CO₂ autant que la plantation de 500 mille arbres et d'économiser environ 500 mille barils de pétrole sur la durée de vie du projet, estimée à 20 ans.

Sur un autre plan, le projet permet de développer les compétences des agents KOC dans le domaine des énergies renouvelables en s'appuyant sur l'expertise de son partenaire espagnol.

“

La durée de vie du projet « Sedra 500 » est de 20 à 25 ans

”

Et par-dessus tout, ce projet traduit l'approche de KOC visant la création de la valeur, la maîtrise des technologies ainsi que la contribution à la mise en œuvre des politiques de l'Etat.

Par ce projet, KOC émet un signal fort à tout le monde sur son engagement en faveur de l'environnement et de la réduction des émissions de CO2. Il s'agit du premier projet inscrit au « mécanisme du développement durable » dans le cadre de la Convention cadre des Nations unies sur les changements climatiques.

Lancé en 2013, le projet a entré en activité en septembre dernier avec une capacité de production de 10 mégawatts par jour. Une production qui assure les besoins du champ « Oum Qadir », où 29 pompes produisant 31 mille barils jour sont alimentées par l'énergie produite par Sedra. La capacité de production de « Sedra 500 » peut assurer les besoins en électricité de 500 à 1.000 domiciles.

KOC envisage de lancer d'autres projets du même genre que « Sedra 500 »,



“

Le projet fournit de l'électricité à 29 pompes de pétrole dans l'ouest du Koweït, une zone qui produit 31 mille barils jour

”

notamment une centrale photovoltaïque pour alimenter le réseau national d'électricité. Une deuxième famille de projets d'énergie solaire sera dédiée aux zones non desservies par le réseau d'électricité dans l'objectif de réduire la consommation du diesel. La troisième catégorie de projets de KOC consiste en l'installation de stations solaires thermodynamiques.

Des études et des expériences comparées ont prouvé l'efficacité de l'usage des énergies renouvelables dans l'extraction du pétrole, grâce aux économies de coûts et de consommation du diesel.

Il est à rappeler à cet égard que la compagnie de pétrole œuvre pour la maîtrise du coût global de ses opérations à travers la réduction de la consommation de l'électricité du réseau nationale.





Avec un potentiel solaire de plus de 2.000 kilowatts par mètre carré annuellement, le Koweït offre des arguments sûrs pour la réussite des projets d'énergies renouvelables, comme le confirment maintes études. « Sedra 500 » a prouvé sur le terrain la rentabilité de tels projets et a dissipé les appréhensions formulées avant l'inauguration de la centrale, liées aux conditions climatiques peu favorables dont la poussière et la canicule en été.



Les progrès réalisés dans l'industrie des énergies renouvelables ont fait baisser drastiquement les coûts d'investissement dans les projets d'énergie solaire. Le coût des panneaux photovoltaïques pour une production de 1000 kilowatts a baissé de 4 millions de dollars en 2008 à 600 mille dollars actuellement.

Le projet fonctionne avec une main d'œuvre koweïtienne à l'exception de deux haut conseillers espagnols, conformément au contrat d'exploitation et de maintenance signé avec la société espagnole.

Oil Report (28)

Kuwait News Agency (KUNA)

Editorial Sector

Department of Economic & Petroleum Affairs

Second Quarter - 2018



وكالة الأنباء الكويتية (كونا) Kuwait News Agency (KUNA)

تغطية شاملة لكل الأحداث في جميع أنحاء العالم

**اشترك بخدمات كونا..
وكن دائماً مع الحدث**



الخدمة الإخبارية

كونا 120 الهاتفية

كونا SMS

الشريط الإخباري

الإعلان على الموقع

دورات إعلامية



KUNA



Kuna_photo



@kuna_ar



@Kuna_en

تابعونا
على...

<http://www.kuna.net.kw> +965 24822000 - 22271800

Index

Editor-in-Chief Preface	4
Introduction	5
Chapter I: EQUATE Petrochemical Group	7
About EQUATE	8
Fact Sheet	9
Current Shareholders	10
World Class	14
Revenues and Profits	16
New Headquarters	19
Chapter II : Crude Oil Price Q2, 2018 Movements	21
Chapter III : Sedra500, a pioneering solar energy project generating 10 megawatts	31

Preface

As part of KUNA's keenness to further promote oil culture, and its constant follow-up of Kuwait's strategic sector, we have selected a major and vital subject, EQUATE Petrochemical Group, in our 28th report for the second quarter 2018.

EQUATE has realized great success in the oil industry business, making it a role model and a major entity for the diversification of income, by processing crude oil into industrial products that have a competitive edge worldwide.

EQUATE Petrochemical Group, which launched its industrial production in the last decade of the last century, has been a model that boosts and develops industry of oil products, making them the pride of national industry and a guaranteed income for gross national product, regardless of fluctuations of crude oil markets.

The reader will see in this report how EQUATE succeeded in using and developing the competitive quality of the Kuwaiti industrial products.

We, as usual, have dedicated a whole chapter for crude oil prices, production, consumption and forecast amidst uncertain global reality full of regional and trade tensions, coupled with growing protectionism and how it is impacting international trade and the globe's economic growth rates.

The oil report also sheds light on a project, which is within the framework of His Highness the Amir Sheikh Sabah Al-Ahmad Al-Jaber Al-Sabah's vision aimed at producing 15 percent of electricity from renewable and clean resources by 2035.

Editor-in-Chief

EQUATE Petrochemical Group .. a success story combining Kuwaiti and international partnership, development of oil prices in second quarter 2018 and the Sedra500 solar energy project are issues enclosed in our 28th Oil Report.

The first chapter, which deals with the State's development plan, highlights the success story of EQUATE, founded through Kuwaiti and international partnership, the world's largest Ethylene Glycol producer.

Established in 1995, EQUATE started industrial operations in November 1997 and has been expanding ever since. The Kuwait-based Group has several subsidiaries and offices in the US, Germany, the (UAE), China and Singapore.

EQUATE owns industrial complexes in the US, Canada, Germany and Kuwait. It contributes to over 60 percent of State of Kuwait's non-oil exports, and is the first Kuwaiti entity producing Ethylene, Polyethylene and Ethylene Glycol.

The second chapter, which aims at promoting oil culture among society in Kuwait, highlights developments in international oil markets in the period covered by this report, the 2nd Quarter 2018.

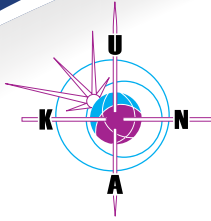
This chapter talks about factors affecting international oil prices in the period covered by this report. We explain causes behind levels of oil prices, while oil expert Dr. Abdulsamee' Behbehani presents forecast about oil prices.

The third chapter sheds light on Sedra500, Kuwait Oil Company's (KOC) USD 30 million solar energy project producing 10 megawatts.

Sedra500, KOC's first renewable energy project, aims to honor His Highness the Amir Sheikh Sabah Al-Ahmad Al-Jaber Al-Sabah's vision to produce 15 percent of total electricity output out of renewable and clear energy resources by 2035.

We hope we present useful information for people with interest in these subjects, and that this report contributes to promoting oil culture.

Department of Economic and Oil Affairs



مركز كونا لتطوير القدرات الإعلامية
KUNA CENTER FOR DEVELOPMENT OF MEDIA SKILLS



وكالة الأنباء الكويتية (كونا)
Kuwait News Agency (KUNA)

خبرة أكثر من 20 عاماً
في مجال التدريب الإعلامي
ونتعاون مع جميع الجهات
في تنظيم البرامج التدريبية الإعلامية

 @kuna_training

 @kuna_training

www.kuna.net.kw

 22271800
Ext.: 1823 - 1878 - 1540

 ktraining@kuna.net.kw
Kunatraining@gmail.com

Chapter I

EQUATE Petrochemical Group

Kuwait project that witnesses successes and profits year after year

Despite the young age of EQUATE compared with similar companies, the group has become one of the successful and fast-growing entities worldwide.

EQUATE is a success story driven by Kuwaiti people who, in partnership with Dow and the private sector, built one of the major petrochemical companies around the world. EQUATE, backed by the State in Kuwait, surpassed other petrochemical companies in terms of development, capital increase, revenues and profits.



About EQUATE

Established in 1995 with Headquarters in State of Kuwait, EQUATE Group is a leading international entity in petrochemical production and contributes to finding a better future for the world through reliable services and solutions.

EQUATE Group is a partnership combining PIC, Dow, BPC and QPIC.

EQUATE sets a leading example for best business practices and pioneering international achievements, in addition to benefitting from advantages of combining innovation and industrial expertise with competent human resources, technological breakthroughs, rich feedstock and valuable infrastructure.

EQUATE, whose operations began in 1997, is the first company around the world to be founded through a financing structure combining traditional and Islamic banking, and is the first firm to be established as an international partnership between the government, international investor and private sector.

EQUATE contributes to over 60 percent of State of Kuwait's non-oil exports. The Group supported growth of plastic industries by over 450 percent since 1998. It is the first Kuwaiti entity producing ethylene, PE and EG.



“

An international partnership combining Petrochemical Industries Company (PIC), The Dow Chemical Company (Dow), Boubyan Petrochemical Company (BPC) and Qurain Petrochemical Industries Company (QPIC)

”



EQUATE launched the Middle East's first project to recycle plant water and Kuwait's first carbon dioxide (CO₂) recovery plant. It was the first Kuwaiti entity applying the Six Sigma methodology and the first to apply the Highly Reliable Organization (HRO) principles, and the first to acquire social responsibility.

EQUATE is one of the first Kuwaiti corporations to establish innovation centers, one of the founders of Gulf Petrochemicals and Chemicals Association (GPCA), and is the sole operator of EQUATE 2, which combines Kuwaiti companies producing SM, PX, heavy aromatics (HA), BZ and PP.

Fact Sheet

- Net profits: USD 1.13 billion in 2017.
- Paid capital: over USD one billion.
- Includes EQUATE and its subsidiaries like MEGlobal and TKOC.

“

**The World second
largest producer of
ethylene glycol (EG)**

”



• CEO of EQUATE Petrochemical Company. Ramesh Ramagandran

- In August 2018, EQUATE Group became the first Kuwait-based petrochemical corporation to establish an industrial investment in the US by building an EG plant on the Gulf Coast in Freeport, Texas. Date of completion is set during 2019.

- In 2016, EQUATE became the first Kuwait-based entity to issue 144A bonds tradable in international stock markets.

- The first Middle East-based corporation to benefit from US-based shale gas sources.

- World second largest EG producer.

- Includes employees from over 20 countries.

- Plays positive economic role in local and international business sector with an annual contribution exceeding USD two billion.

Current Shareholders

- Petrochemical Industries Company (PIC) with 42.5 %.

- The Dow Chemical Company (Dow) with 42.5%.

“

**Founded in 1995
and industrial
operations launched
in November 1997**

”



- Boubyan Petrochemical Company (BPC) with 9%.
- Qurain Petrochemical Industries Company (QPIC) with 6%.

Shareholders during 2001-05





Headquarters in Kuwait, and has offices in North America, Germany, the United Arab Emirates (UAE), China and Singapore

- PIC with 45%

- Dow with 45% (after fully acquiring Union Carbide Corporation (UCC)).

- BPC with 10 percent.

Founding Shareholders during 1995-2001

- PIC with 45%

- Union Carbide Corporation (UCC) with 45%

- BPC with 10%.



Industrial Complexes and Offices

EQUATE has industrial complexes in



North America, Canada, Germany and Kuwait.

EQUATE has offices in North America, Germany, Kuwait, UAE and China.

World Class

EQUATE, which began production in November 1997, is the owner

“

EQUATE Group and its subsidiaries include Kuwait Olefins Company (TKOC) and MEGlobal

“

The first Kuwaiti entity producing ethylene, polyethylene and EG

”

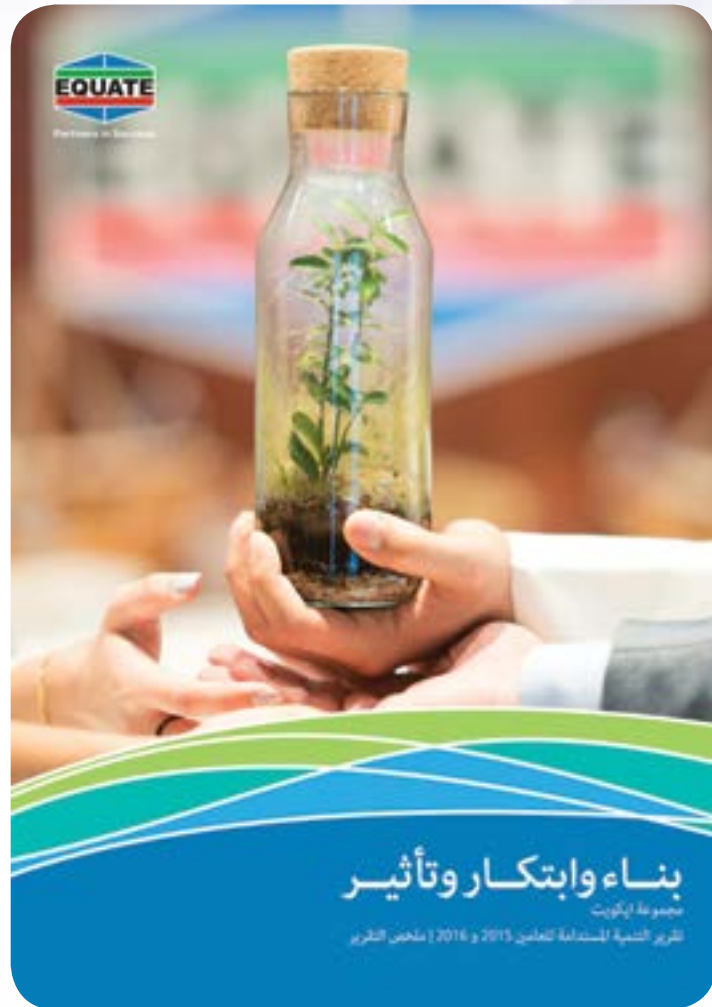
”



“

Net profits in second quarter of 2018 reached USD 427 million, a 73-percent increase compared with same period in 2017

”



and single operator of several fully-integrated world-class petrochemical complexes in Kuwait, North America and Europe with a combined annual production of over six million tons of highest quality grades of Ethylene, EG, PE, Polyethylene Terephthalate (PET), PP, SM, PX, Heavy Aromatics (HA) and BZ. The products are marketed in Asia, the Americas, Europe, the Middle East and Africa.

EQUATE is the sole operator of Great EQUATE joint venture, which includes The Kuwait Styrene Company (TKSC), Kuwait Paraxylene Production Company (KPPC) and Kuwait Olefins Company (TKOC). All operating under a single fully integrated operational command at Kuwait Shuaiba Industrial Area.



“

Owns industrial complexes in North America, Canada, Germany and Kuwait

”

EQUATE acquired MEGlobal in 2015 thus becoming the world's second largest EG producer. This joint entity benefits from boosting economic capabilities like a larger and more diversified distribution network in Kuwait, Germany, Canada and the US. It will also result in an optimized cost structure through multiple points of access to feedstock from sources in North America and the Middle East coupled with enhanced operational efficiency.

In 2016, EQUATE became the first Kuwaiti petrochemical company to establish an industrial complex in the US,

“

**Contributes to
over 60 percent
of State of
Kuwait's non-oil
exports**

”



and the first in the Middle East to benefit from US-based shale gas.

EQUATE's new facility in Freeport, Texas, will boost the corporate's Monoethylene Glycol (MEG) production by 750,000 metric tons annually (MTA), and enhance EQUATE's global presence to meet customers' needs.

In 2016, EQUATE issued 144A bonds at a value of USD 2.25 billion, tradable in the US. The issuance, the largest in Kuwait's history and the biggest in the Gulf Cooperation Council (GCC) since 2014, took place after securing a (BBB+) credit rating by S&P, and (Baa2) by Moody's, two of the largest independent rating agencies.

Revenues and Profits

EQUATE's sales in the first half 2018 were over 2.3 million metric tons of EG, PE and PET, generating revenues exceeding USD 2.5 billion, an increase of 27 percent than the same period in 2017.

The Group said operational profits in the same period were over USD one billion, a surge of 48 percent than the first half a year earlier.

It said EG contributed to 68% of revenues, while PE contributed 19% of revenues and PE 8%. Only 5% of earnings came from other sources.

“

Supports plastic industries in Kuwait with a percentage exceeding 450 percent ever since 1998

”



EQUATE said 42% of revenues came from North Asia, 18% from Europe, around 13% from the Americas, some 11% from the Indian sub-continent and 16% from the rest of the world.

EQUATE said price of each EG ton was USD 961, or 19% increase compared to 2017. A ton of PE was USD 1,260, a 10% increase than the first half 2017.



“

The sole operator of EQUATE 2, a venture combining Kuwaiti companies producing styrene monomer (SM), paraxylene (PX), heavy aromatics (HA), Benzene (BZ) and polypropylene (PP)

”

A ton of PET was valued at USD 1,261, a hike of 18% than the same period in 2017.

EQUATE's new facility in Freeport, Texas, will be completed in 2019, and will boost the Group's Monoethylene Glycol (MEG) production by 750,000 metric tons annually (MTA). This will make EQUATE the first Middle East-based petrochemical company to use the US shale gas.

EQUATE announced historic profits in the second quarter in 2018, registering net profits at USD 427 million, a 75% surge than same period 2017.

The Group said total revenues in 2Q was USD 1.26 billion, a 37.5% hike compared to Q2 a year before. It added earnings before interest, tax, depreciation and amortization (EBITDA) for Q2 was USD 570 million in



2018, compared to USD 383 million in Q2 of 2017, an increase of 48.7%.

Dr. Ramesh Ramachandran, President and CEO of EQUATE, said the Group's higher earnings in second quarter of 2018 were primarily driven by high prices in EG across the globe and a very good pricing environment in PE and PET businesses.

“Operational reliability in the second quarter continued to be excellent which enabled us to capitalize on the high prices. Safe operations remain our number one priority globally,” he said.

Ramachandran said good cost control and the cost and growth synergies from the MEGlobal merger have also enabled EQUATERs to deliver an outstanding quarter.

EQUATE announced earlier financial results of Q1 of 2018 (unaudited), with EBITDA of USD 577 million, up by 22% than Q1 of 2017.

It said net profits was USD 435 million, increasing by 41% than Q1 2017. Post-tax net earnings were USD 425 million compared to USD 308 million in Q1 of 2017.

New Headquarters

Building a new headquarters for EQUATE became a necessity, and indeed a new HQ was established in Ahmadi Area. The Group also won Kuwait's first LEED-Silver Building Design and Construction certification for its compliance with US Green Building Council LEED program, to be a pioneer for green buildings in Kuwait.

LEED, Leadership in Energy and Environmental Design, is the most widely used green building rating system in the world and provides an international framework to establish health, efficient and cost-saving green buildings.

EQUATE headquarters, stretching over 16,500 square meters, is the first building in Kuwait to receive the LEED-Silver certification for its design and

construction.

“From the initial design to this new headquarters, we set our sights on making a difference in the green building movement,” said Sulaiman Al-Bader, Engineering and Construction Department Director.

“Our building conserve energy consumption through the reduction of water usage by 36%, utilizes solar energy to generate around 8% of the total building consumption, and achieves energy cost saving of 26%, all of which make it an ideal green building in Kuwait. This achievement and all others were realized through the performance excellence of our human capital who deserve utmost appreciation and gratitude,” said Al-Bader.

Chapter II

Crude Oil Price Q2, 2018

Movements

In May, the OPEC Reference Basket (ORB) increased by about 8.5 percent above the previous month, settling at USD 74.11/b. Year-to-date in May, the ORB value was 31.7 percent higher at USD 67.48/b, compared to the same period in 2017. In comparison, Dated Brent rose by 7.4 percent, Dubai by 8.7 percent and spot WTI by 5.4 percent, m-o-m, as the market continues to be underpinned by escalating geopolitical tensions and bullish drawdowns in US crude inventories.



However, late in the month, prices slipped on talk of a potential easing of output adjustments.

With regard to crude oil futures, ICE Brent was USD 5.24/b, or 7.3 percent, higher at USD 77.01/b, while NYMEX WTI gained 5.5 percent, to average USD 69.98/b m-o-m. Y-t-d, ICE Brent is 30.6 percent higher at USD 70.22/b, while NYMEX WTI rose 27.7 percent to USD 65.09/b, compared to the same period a year earlier. The ICE Brent/NYMEX WTI spread widened by USD 1.59 to USD 7.02/b in May, on increasing US supplies. Despite the surge in crude oil futures prices, speculative net long positions ended lower. The Dubai market structure moved deeper into backwardation, while that of Brent eased markedly and WTI remained unchanged. The sweet/sour differentials narrowed in Europe and Asia, while in the US Gulf Coast (USGC), the spread widened.

Meanwhile, the world oil demand in 2018 projected growth kept unchanged from 2017 despite some offsetting revisions in both OECD and non-OECD, with an estimated demand at 1.65 mb/d y-o-y to average 98.85 mb/d. OECD consumption was forecast to grow by 0.40 mb/d in 2018 following positive revisions in OECD Americas.

While China's and Other Asia's oil demand was revised up, this was more than offset by downward revisions in Latin America and the Middle East.

As for supply in 2018, non-OPEC's was revised up by 0.13 mb/d, to

59.75 mb/d, representing y-o-y growth of 1.86 mb/d. Upward revisions were made for 1Q18 in the OECD, particularly the US and Canada, and also in the forecast of 2Q18 in the OECD, FSU and China, due to higher-than-expected output. However, these upward revisions were offset by downward revisions the same quarters.

In terms of product markets and refining operations, markets in the Atlantic Basin showed positive performances in May 2018 with gains all across the barrel.

In the US, improved domestic gasoline demand, along with a relatively tighter middle distillates and fuel oil market, drove refinery margins beyond last year's



• Oil expert Dr. Abdul-Samie' Behbehani



record-high figures. In Europe, product markets retained the gains achieved in the previous month with most of the support stemming from the top and bottom of the barrel. Record-high product prices witnessed in May weighed on refinery margins and probably prevented further upside. Meanwhile, product markets in Asia weakened marginally, pressured by slower jet/kerosene demand and rising inventory levels.

In a series of interviews with KUNA, oil expert Dr. Abdul-Samie' Behbehani projected the Brent crude prices at a range between USD 70-80 pb, pointing out that there are different factors affecting the prices until 2020.

He noted that these factors include the 'trade war' between China and the United States for the most part; a global economic face-off that would also include the European Union, Canada and Latin America, in addition to conventional wars and conflicts in the regions with producing countries.

Another major factor is the US sanctions on Iran and the boycott of its oil, along with the slowdown of shale oil production in the US and the recent OPEC decision to increase oil supplies.

"These geopolitical factors have increased ambiguity over the future of global oil supplies," Behbehani pointed out.

He noted that OPEC expected global oil demand to grow by 1.65 million barrels per day in 2017 to reach 97.2 million, adding that oil demand is also expected to grow in 2018 by 1.65 million barrels per day to reach 98.85.

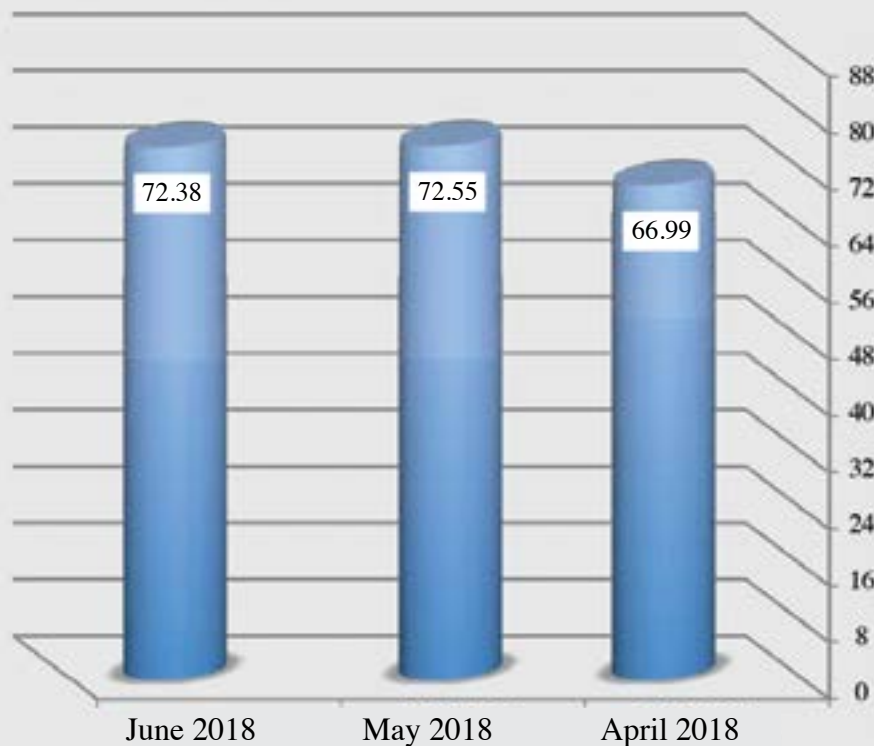
On OPEC's decision to cooperate with top producers from outside, the Kuwaiti expert explained that the first challenge facing the group is the huge surplus in commercial stocks after the decline in prices.

The collapse in oil prices between 2014 and 2017 was driven by a growing supply glut, and the refusal of some OPEC countries to reduce production.

Q2 2018 price trend for Kuwait crude

Period	Price	Period	Price	Difference in Dollar	Percentage %
January 2018	65.74	April 2018	66.99	1.25	1.9
February 2018	62.14	May 2018	72.55	10.41	16.7
March 2018	62.23	June 2018	72.38	10.15	16.3
Average Q1 2018	63.37	Average Q2 2018	70.64	7.27	11.4

Q2 2018 price trend for Kuwait crude



Meanwhile, Behbehani attributed Brent crude price slipping in mid-August to an increase in US stocks, which is not expected.

He told KUNA that Brent crude went up to USD 78 pb in the last two weeks of August and that the Texas crude went up to USD 70 pb, with expected geopolitical concerns in the region to affect supply shortages.

Kuwait Oil Production MBPD in Q1, Q2 2018

Period	MBPD
Q1 2018	2.7
Q2 2018	2.7
Change between the first and second quarters of 2018	0
Variable %	0

Kuwait Oil Production MBPD in Q1, Q2 2018



Behbehani also predicted that the price of the barrel next year will be around USD 72, noting that the trade war and taxation between the US and China will affect the oil market, leading to price volatility.

He then revealed that most of the oil reserve in Venezuela were of heavy crude oil, which the South American country produces around 1.7 million bpd.

He also forecasted that Brent crude prices might reach around USD 70 pb by the end of the year due to the crisis in Venezuela.

Despite American companies' boycott of Venezuelan oil, it is still sought by French, Italian, and Russian companies, said Dr. Behbehani, adding that Venezuela might seek exporting its heavy crude oil to China and India with the latter eager to buy around 500,000 barrels to cover its needs.

He said that the increase in medium-to-heavy crude oil prices had boosted the gap between the Brent crude and the West Texas Intermediate, revealing that the price of the Brent crude might have gone up beyond USD 65 pb if it was not for the increase in the US Dollar exchange rate and investors' fears of weak commercial growth, which led the price to roam around the USD 60 pb margin.



OPEC Production by MBPD 2018

MBPD	Period
Q1 2018	32.129
Q2 2018	32.212
Change between the first and second quarters of 2018	0.083
Variable %	0.25

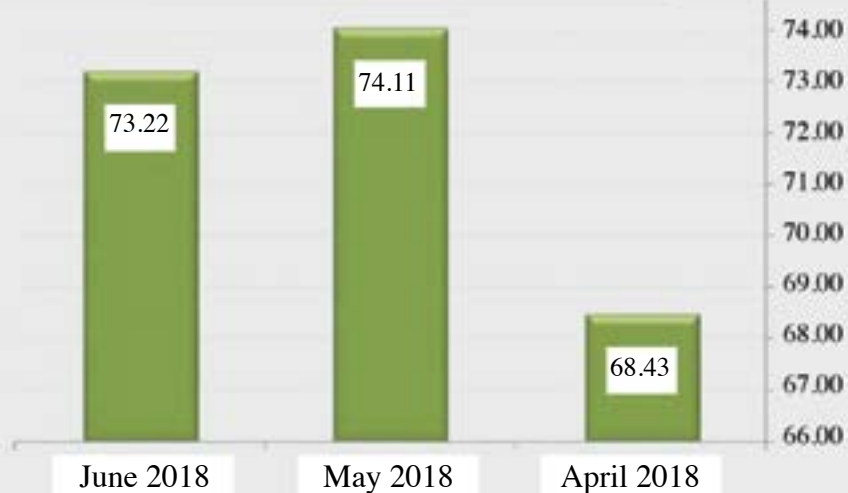
OPEC Production by MBPD 2018



OPEC Reference Basket 2018

Period	Price	Period	Price	Difference in Dollar	Percentage
January 2018	66.85	April 2018	68.43	1.58	2.3
February 2018	63.48	May 2018	74.11	10.63	16.7
March 2018	63.76	June 2018	73.22	9.46	14.8
Average Q1 2018	64.69	Average Q2 2018	71.92	7.23	11.1

OPEC Reference Basket 2018

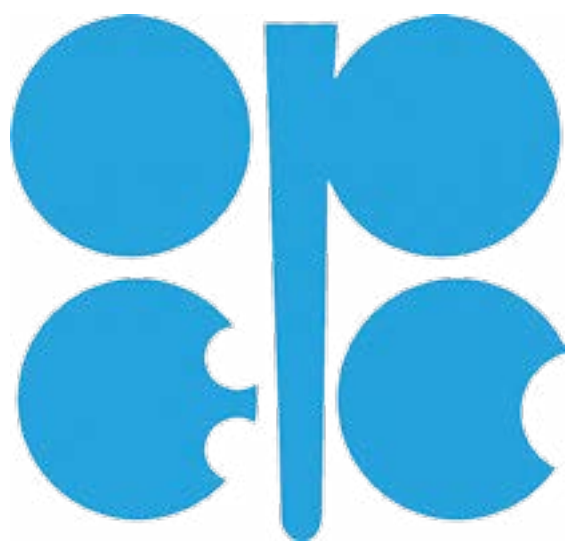


Global Oil demand by MBPD in Q1, Q2 plus forecast for Q3

MBPD	Period
Q1 2018	97.40
Q2 2018	98.04
Q3 forecasts for 2018	99.42
Difference between Q1 and Q2 of 2018	0.65
Variable %	0.65
Expected change between the Q2 and Q3 of 2018	1.38
Variable %	1.4

Global Oil demand by MBPD in Q1, Q2 plus forecast for Q3





Chapter III

Sedra500, a pioneering solar energy project generating 10 megawatts
Kuwait Oil Company's (KOC) first solar project, Sedra500 is a USD-30-million joint Kuwaiti-Spanish venture



أول محطة شمسية مولدة للكهرباء في حقل أم قدير، غرب الكويت
First Solar Plant in Umm Gudair Field, West Kuwait

Competent authorities in Kuwait are working to honor His Highness the Amir Sheikh Sabah Al-Ahmad Al-Jaber Al-Sabah's vision to make renewable energy contributes 15 percent of overall energy production by 2035.

Kuwait oil sector, among other sectors, is exerting efforts towards that end, starting to implement renewable energy projects.

Sedra500 is at the fore of these projects that use solar energy at wide scale.

KOC CEO Jamal Ja'far said Sedra500, which produces 10 megawatts, was the first project to generate electricity from solar power and used in oil fields.

Sedra500 enables KOC to use an alternative source of energy other than that acquired from Ministry of Electricity and Water (MEW). Sedra500, costing around USD 30 million, is a joint venture with a Spanish firm. The joint venture



“

**Sedra500 can
operate for up to
25 years**

”

not only produces electricity but includes training of manpower.

Five MW of Sedra500 production used for lifting in oil rigs inside Um Qadeer field, and the other five MW transferred to the MEW's power grid.

“We want to provide 20 percent of energy for KOC from renewable energy sources,” said Ja'far, in compliance with His Highness the Amir's vision that renewable energy, solar and wind, contribute to 15 percent of overall electricity production.

“We will test energy production by Solar Mirror, and we have a project in Northern Kuwait to generate





steam through high temperature via the use of solar energy as well,” he added.

“

An environmental project that reduces carbon dioxide emissions equivalent to planation of half a million trees

”

Sedra500 cuts carbon dioxide emissions equivalent to half a million trees. It will save 500,000 barrels of oil over a period of 20 years, the very life expectancy of the project.

The project has other benefits as well. The Spanish partner will provide an intensive training program that will educate KOC employees about solar energy technology and how to use this clean energy for KOC in specific and State of Kuwait in general. Sedra500 is a practical manifestation of

“

**The project will
save around 500,000
barrels of oil for 20
years**

”

Kuwait Petroleum Corporation's (KPC) vision to benefit from technology to support the state.

KOC is sending a message to the world that through this project it is strongly committed to the protection of environment and cutting carbon emissions for the general good of people. This is the first KOC project registered at the Clean Development Mechanism of the

UN Convention on Climate Change (UNFCCC).

Sedra500 began in 2013 and operations started last September with a production capacity of 10 MW per day. Sedra500 provides electricity for Um Qadeer field, 29 oil pumps in Southern Kuwait that produce around 31,000 barrels per day. Electricity generated out of this project is enough for 500-1,000 houses.

KOC is planning to set up projects like Sedra500, foremost establishing a solar power station and connected it to MEW's main grid. This second type of projects is about producing solar energy in areas lacking power grid with the



“

Supplies power to 29 oil pumps producing around 31,000 barrels per day (bpd) in Western Kuwait



**Sedra500 output can »
-provide electricity to 500 houses 1,000**

”

aim of reducing diesel consumption. The third type is by using the sun's heat to produce steam, part of a technology to extract heavy crude.

International studies and experiments showed that use of renewable and alternative energy resources in extraction of oil, particularly crude oil, contribute to cost cuts and lessen diesel usage. KOC seeks to cut costs of operations by reducing electricity consumption with the aim of executing the company's plan.





The solar map of the State of Kuwait is over 2,000 kilowatts per square meter/year, which qualifies the country to use renewable and alternative energy.

Studies show economic benefits of renewable energy projects in Kuwait are as feasible as in other countries. Sedra500 has been successful despite fears



that surfaced before inauguration of the project regarding dust and weather conditions in summer.

Cost of solar energy projects went down remarkably thanks to rapid developments in industrial domains. It used to cost around USD four million for 1,000 KW in 2008, but plummeted to around USD 600,000 now.

Kuwaiti staff with exception of two senior consultants from Spain manage Sedra500, whose life expectancy is 20-25 years.



Kuwait News Agency (KUNA)

Oil Report

Rapport Pétrolier

Department of Economic & Petroleum Affairs
Second Quarter - 2018

Département des affaires économiques et pétrolières
Deuxième trimestre - 2018